



Urząd Statystyczny w Katowicach

WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW NIEFINANSOWYCH

w województwie śląskim w latach 2014-2016



Informacje i opracowania statystyczne

Katowice, sierpień 2017 r.



Urząd Statystyczny w Katowicach

WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW NIEFINANSOWYCH

w województwie śląskim w latach 2014-2016

Informacje i opracowania statystyczne

Katowice, sierpień 2017 r.

Opracowanie

Anna Owczarek, Zofia Płoszaj-Witkowicz, Michał Przybyła

Opracowanie graficzne

Agnieszka Kaim, Piotr Porwisz

Projekt okładki

Agnieszka Kaim

Tłumaczenie na język angielski

Justyna Pająk

ISBN 978-83-89641-75-5

Przy publikowaniu danych US prosimy o podanie źródła

Objaśnienia znaków umownych

- Znak x – wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe
- Znak Δ – oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji
- Znak # – oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej
- „W tym” – oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy

Skróty

mln = milion

zł = złoty

r. = rok

dok. = dokończenie

poz. = pozycja

tabl. = tablica

p. proc. = punkt procentowy

tj. = to jest

m.in. = między innymi

Dz. U. = Dziennik Ustaw

PKD = Polska Klasyfikacja Działalności

Przedmowa

Przekazuję Państwu opracowanie „**Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie śląskim w latach 2014–2016**”, w którym przedstawiono informacje o przychodach, kosztach i wynikach finansowych, aktywach obrotowych, zobowiązaniach oraz wskaźnikach ekonomicznych podmiotów niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą.

Dane statystyczne zaprezentowane zostały w przekrojach według sektorów własności oraz wybranych sekcji i działów PKD 2007.

Opracowanie składa się z uwag metodycznych, komentarza analitycznego wzbogaconego graficzną prezentacją danych oraz części tabelarycznej.

Wyrażam nadzieję, że dane zawarte w przygotowanym materiale stanowiąc będą przydatne źródło informacji dla wszystkich odbiorców zainteresowanych prezentowaną tematyką.

Dyrektor
Urzędu Statystycznego w Katowicach



AURELIA HETMAŃSKA

Katowice, sierpień 2017 r.

Preface

*I would like to present you with the elaboration "**Financial results of non-financial enterprises in the Śląskie Voivodship in years 2014-2016**", which presents information on revenues, costs and financial results, current assets, liabilities and economic indicators of non-financial entities engaged in economic activities.*

Statistical data are presented in the breakdown by ownership sectors and selected sections and divisions of the PKD 2007.

The elaboration consists of methodological notes, an analytical commentary enriched with a graphical presentation of data and a tabular part.

I hope that the data contained in the prepared material will be a useful source of information for all recipients interested in the presented topic.

Director
of the Statistical Office in Katowice



AURELIA HETMAŃSKA

Katowice, August 2017

Spis treści

Contents

		Strona Page
Przedmowa	<i>Preface</i>	3
Uwagi metodyczne	<i>Methodological notes</i>	6
Wyniki badań – synteza	<i>Results of surveys – synthesis</i>	10

TABLICE

TABLES

		Tablica Table
Podstawowe dane dotyczące podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób	<i>Basic data regarding economic entities employing 10 and more persons</i>	1
Przychody, koszty i wyniki finansowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji i działów	<i>Revenues, costs and financial results in economic entities employing 10 and more persons by selected sections and divisions</i>	2
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji i działów	<i>Costs by kind in economic entities employing 10 and more persons by selected sections and divisions</i>	3
Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji	<i>Current assets in economic entities employing 10 and more persons by selected sections</i>	4
Wybrane źródła finansowania majątku w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji	<i>Selected sources of financing of assets in economic entities employing 10 and more persons by selected sections</i>	5
Relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji i działów	<i>Economic relations in economic entities employing 10 and more persons by selected sections and divisions</i>	6
Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wskaźnika rentowności obrotu oraz wybranych sekcji i działów	<i>Economic entities employing 10 and more persons by turnover profitability rate and selected sections and divisions</i>	7
Wybrane wyniki finansowe i relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle kraju	<i>Selected financial results and economic relations in economic entities employing 10 and more persons on the background of the country</i>	8
Przychody, koszty i wyniki finansowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji i działów	<i>Revenues, costs and financial results in economic entities employing 10-49 persons by selected sections and divisions</i>	9
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji i działów	<i>Costs by kind in economic entities employing 10-49 persons by selected sections and divisions</i>	10

TABLICE (dok.)**TABLES** (cont.)

		Tablica Table
Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji	<i>Current assets in economic entities employing 10-49 persons by selected sections</i>	11
Wybrane źródła finansowania majątku w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji	<i>Selected sources of financing of assets in economic entities employing 10-49 persons by selected sections</i>	12
Relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji i działów.....	<i>Economic relations in economic entities employing 10-49 persons by selected sections and divisions</i>	13
Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 10-49 osób według wskaźnika rentowności obrotu oraz wybranych sekcji i działów.....	<i>Economic entities employing 10-49 persons by turnover profitability rate and selected sections and divisions</i>	14
Wybrane wyniki finansowe i relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób na tle kraju.....	<i>Selected financial results and economic relations in economic entities employing 10-49 persons on the background of the country</i>	15
Przychody, koszty i wyniki finansowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji i działów	<i>Revenues, costs and financial results in economic entities employing 50 and more persons by selected sections and divisions</i>	16
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji i działów	<i>Costs by kind in economic entities employing 50 and more persons by selected sections and divisions</i>	17
Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji	<i>Current assets in economic entities employing 50 and more persons by selected sections</i>	18
Wybrane źródła finansowania majątku w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji	<i>Selected sources of financing of assets in economic entities employing 50 and more persons by selected sections</i>	19
Relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji i działów	<i>Economic relations in economic entities employing 50 and more persons by selected sections and divisions.....</i>	20
Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wskaźnika rentowności obrotu oraz wybranych sekcji i działów.....	<i>Economic entities employing 50 and more persons by turnover profitability rate and selected sections and divisions</i>	21
Wybrane wyniki finansowe i relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób na tle kraju	<i>Selected financial results and economic relations in economic entities employing 50 and more persons on the background of the country</i>	22

W wersji angielskiej: przedmowa, spis treści.

In English version: preface, contents.

Uwagi metodyczne

Źródła i zakres danych

1. Dane dotyczące **wyników finansowych przedsiębiorstw** przedstawione zostały w dostosowaniu do nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 IX 1994 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2016 r., poz. 1047, z późniejszymi zmianami).
2. Opisywana w publikacji zbiorowość obejmuje jednostki zorganizowane w formie spółek handlowych (osobowych i kapitałowych), spółek cywilnych, przedsiębiorstw państwowych, spółdzielni, oddziałów przedsiębiorców zagranicznych, osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą oraz państwowych jednostek organizacyjnych (z wyłączeniem prowadzących działalność badawczo-rozwojową).
3. Pod pojęciem podmiotów gospodarczych rozumie się podmioty prowadzące działalność gospodarczą (produkcyjną i usługową) na własny rachunek w celu osiągnięcia zysku.
4. Źródłem prezentowanych danych jest badanie przychodów, kosztów i wyniku finansowego oraz nakładów na środki trwałe (sprawozdanie sporządzane na formularzu F-01/I-01 przez podmioty niefinansowe prowadzące księgi rachunkowe), realizowane co kwartał dla podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób oraz co pół roku dla podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób, które prowadzą działalność w zakresie: górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji, budownictwa, handlu; naprawy pojazdów samochodowych, transportu i gospodarki magazynowej, zakwaterowania i gastronomii, informacji i komunikacji, obsługi rynku nieruchomości, działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, administrowania i działalności wspierającej, edukacji (z wyłączeniem szkolnictwa wyższego), opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej), działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (z wyłączeniem instytucji kultury posiadających osobowość prawną) oraz pozostałej działalności usługowej.
5. Dane wykazano w wartości netto, w cenach bieżących i zaprezentowano według podstawowego rodzaju działalności prowadzonej przez przedsiębiorstwa na poziomie wybranych sekcji i działów PKD 2007.
6. Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.
7. Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

1. Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- ❑ **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- ❑ **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji; przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- ❑ **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- ❑ **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

2. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- ❑ **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszt działalności operacyjnej), pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- ❑ **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- ❑ **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

3. Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

4. Od 2016 r. w wyniku nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. wszystkie skutki zdarzeń, które wpływały na zyski i straty nadzwyczajne są zaliczane odpowiednio do pozostałych przychodów i pozostałych kosztów operacyjnych. Z uwagi na to od 2016 r. nie publikuje się danych o wyniku na działalności gospodarczej, ponieważ wynik na działalności gospodarczej jest równy wynikowi finansowemu brutto.
5. Wpływające na wynik finansowy brutto **obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego** obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy zawiera część bieżącą i część odroczoną. Część odroczone stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.
6. **Wynik finansowy netto** (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia, tj. o podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów.
7. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:
 - **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych; obejmują: **zapasy** (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe;
 - **należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
 - **inwestycje krótkoterminowe** obejmują krótkoterminowe (obrotowe) aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne oraz inne inwestycje krótkoterminowe;
 - **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** obejmują podlegające rozliczeniu w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów, jako odpowiednik przychodów niebędących jeszcze na dzień bilansowy należnościami z prawnego punktu widzenia;
 - **zobowiązania** są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;
 - **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) są ogółem zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całością lub częścią pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
 - **zobowiązania długoterminowe** powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada później niż w roku następującym po dniu bilansowym.

8. Wskaźniki:

- wskaźnik poziomu kosztów** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- wskaźnik płynności finansowej III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

W publikacji zastosowano skróty nazw niektórych poziomów klasyfikacyjnych. Zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

POLSKA KLASYFIKACJA DZIAŁALNOŚCI – PKD 2007

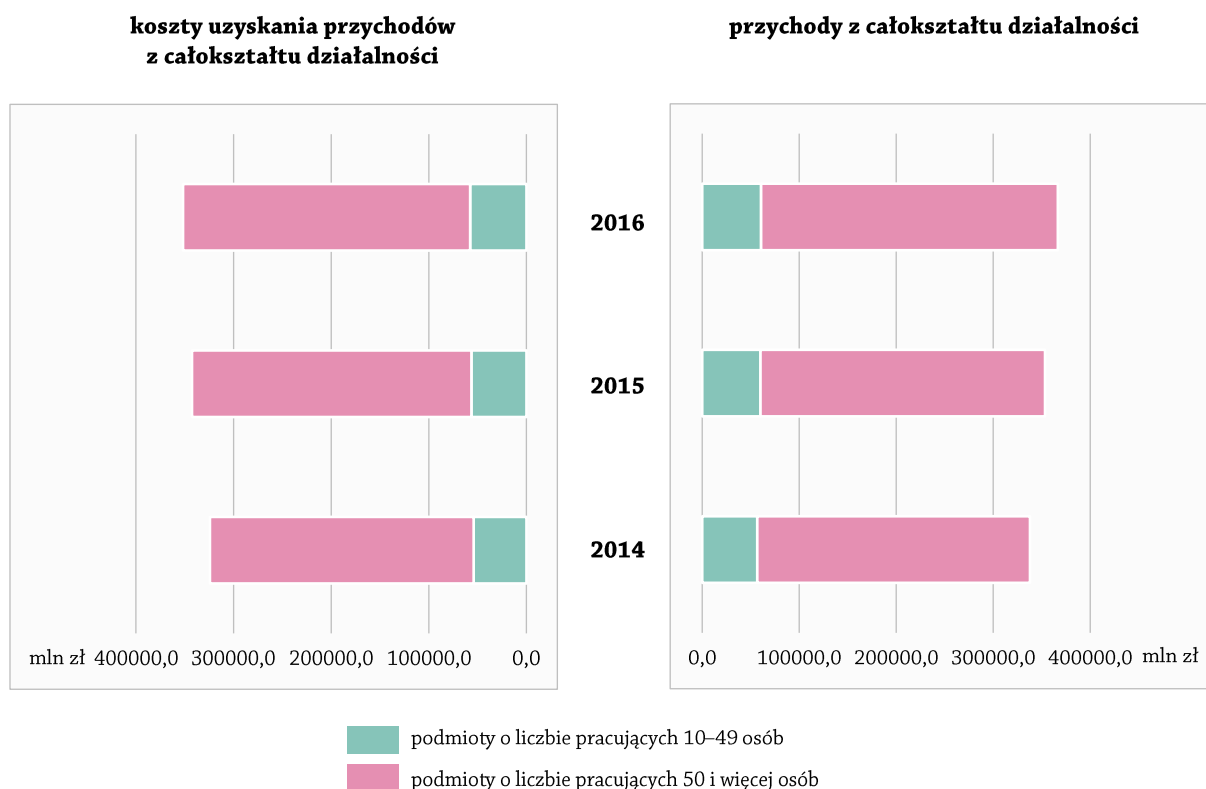
skrót	sekcje	pełna nazwa
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę		Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja		Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją
Handel; naprawa pojazdów samochodowych		Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle
Obsługa rynku nieruchomości		Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości
Administrowanie i działalność wspierająca		Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca
	działy	
Produkcja wyrobów z metali		Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń
Produkcja maszyn i urządzeń		Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep		Produkcja pojazdów samochodowych przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli

Wyniki badań – synteza

1. Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 10 i więcej osób

Zawarte w niniejszej publikacji informacje o przychodach, kosztach i wynikach finansowych, aktywach obrotowych, zobowiązaniach oraz wskaźnikach ekonomicznych podmiotów niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą w 2016 r. dotyczą 6873 przedsiębiorstw z województwa śląskiego o liczbie pracujących 10 i więcej osób, które stanowiły 13,4% takich podmiotów w kraju. Wśród badanych przedsiębiorstw dominowały jednostki średnie (o liczbie pracujących 10-49 osób), które stanowiły 67,6% całej objętej badaniem populacji. Udział jednostek dużych (o liczbie pracujących 50 i więcej osób) wyniósł 32,4%.

Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania w okresie I-XII



Wartość przychodów z całokształtu działalności uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa w 2016 r. wyniosła 366756,6 mln zł i w porównaniu z poprzednim rokiem wzrosła o 3,7%, a w odniesieniu do 2014 r. – o 8,6%. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności badanych podmiotów ukształtowały się na poziomie 351633,7 mln zł i w skali roku wzrosły o 2,6%, a w stosunku do 2014 r. – o 8,4%. Szybszy wzrost przychodów z całokształtu działalności niż kosztów ich uzyskania znalazł odzwierciedlenie w poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 96,9% przed rokiem do 95,9%).

W 2016 r. wynik finansowy brutto badanych przedsiębiorstw wyniósł 15122,9 mln zł i w porównaniu z 2015 r. wzrósł o 38,6%, a w odniesieniu do 2014 r. – o 12,2%. Wynik finansowy netto osiągnął poziom 12748,3 mln zł i był wyższy niż uzyskany w poprzednim roku i w 2014 r. odpowiednio o: 47,4% i 6,0%.

Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób kształtowały się następująco:

WYSZCZEGÓLNIENIE	I-XII 2014	I-XII 2015	I-XII 2016
	w %		
Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności	96,0	96,9	95,9
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	3,6	3,7	4,2
Wskaźnik rentowności obrotu:			
brutto	4,0	3,1	4,1
netto	3,6	2,4	3,5
Wskaźnik płynności finansowej:			
I stopnia	35,3	33,0	35,0
II stopnia	98,1	94,3	101,0

W 2016 r. w porównaniu z 2015 r. odnotowano poprawę wskaźnika rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów (wzrost o 0,5 p. proc.), wskaźników rentowności obrotu brutto (o 1,0 p. proc.) i netto (o 1,1 p. proc.) oraz wskaźników płynności finansowej I stopnia (o 2,0 p. proc.) i II stopnia (o 6,7 p. proc.).

Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w końcu grudnia 2016 r. wyniosła 132912,8 mln zł i w skali roku wzrosła o 8,5%, a w odniesieniu do końca grudnia 2014 r. – o 11,5%.

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) w końcu grudnia 2016 r. osiągnęły poziom 138770,2 mln zł i były wyższe niż przed rokiem i w końcu grudnia 2014 r. odpowiednio o: 10,3% i 16,0%. Zobowiązania długoterminowe wyniosły 46025,6 mln zł i w skali roku wzrosły o 33,9%, a w odniesieniu do stanu w końcu grudnia 2014 r. – o 35,0%. Zobowiązania krótkoterminowe ukształtowały się na poziomie 92744,6 mln zł i były wyższe niż w końcu grudnia 2015 r. i 2014 r. odpowiednio o: 1,4% i 8,4%.

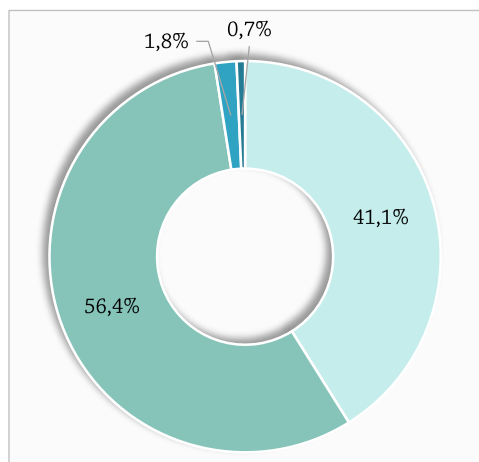
2. Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 10-49 osób

W 2016 r. badaniem wyników finansowych objęto 4646 przedsiębiorstw z województwa śląskiego o liczbie pracujących 10-49 osób, co stanowiło 13,8% takich podmiotów w kraju.

Przychody z całokształtu działalności uzyskane w 2016 r. przez badane przedsiębiorstwa wyniosły 60730,9 mln zł i były wyższe zarówno w porównaniu z przychodami uzyskanymi w poprzednim roku (o 1,2%), jak i w 2014 r. (o 7,1%). Koszty uzyskania tych przychodów ukształtowały się na poziomie 57480,6 mln zł i w skali roku wzrosły o 1,9%, a w porównaniu z 2014 r. – o 6,7%.

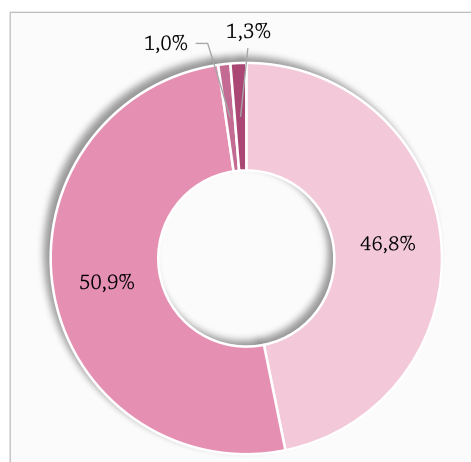
Struktura przychodów i kosztów w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób w okresie I-XII 2016 r.

przychody z całokształtu działalności



- przychody netto ze sprzedaży produktów
- przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów
- pozostałe przychody operacyjne
- przychody finansowe

koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności



- koszty własne sprzedanych produktów
- wartość sprzedanych towarów i materiałów
- pozostałe koszty operacyjne
- koszty finansowe

Wynik finansowy brutto w 2016 r. wyniósł 3250,2 mln zł i był niższy o 9,9% w porównaniu z wynikiem uzyskanym rok wcześniej, ale w odniesieniu do wyniku finansowego brutto uzyskanego w 2014 r. odnotowano wzrost o 14,1%. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto osiągnęły poziom 428,8 mln zł i w skali roku wzrosły o 4,7%, a w porównaniu z 2014 r. – o 6,2%. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 2821,4 mln zł, tj. niższym o 11,8% niż przed rokiem, natomiast wyższym o 15,4% w porównaniu z wynikiem finansowym netto uzyskanym w 2014 r.

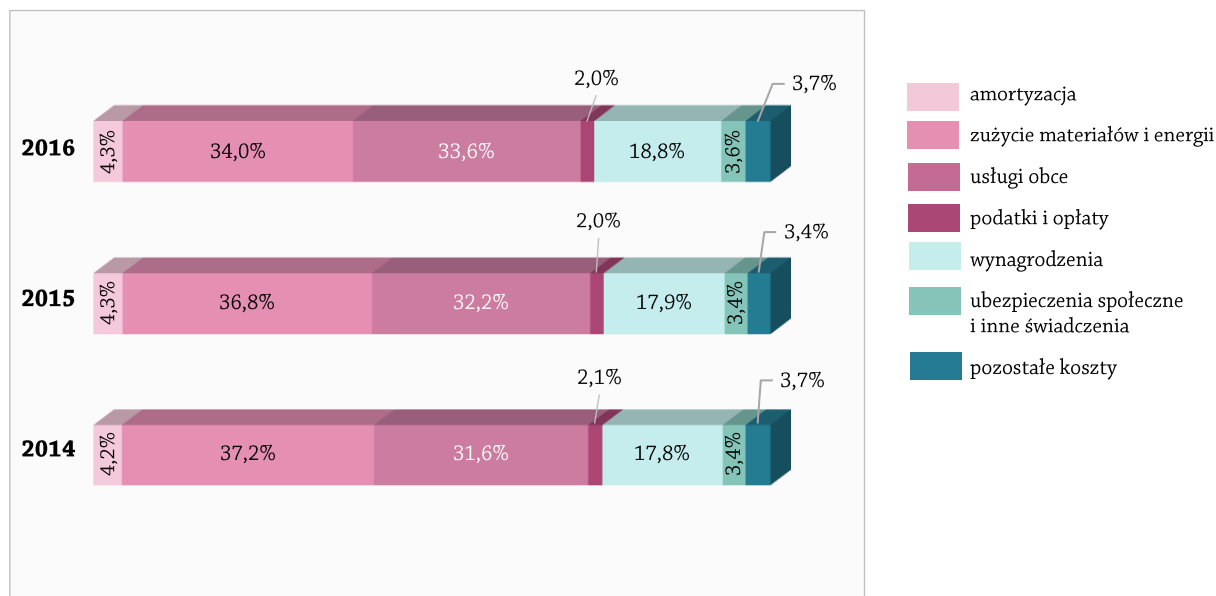
W odniesieniu do wyników z 2015 r. odnotowano pogorszenie podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych. Dla ogółu przedsiębiorstw tej grupy wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 94,6% (wobec 94,0% w 2015 r.), wskaźnik rentowności obrotu brutto – 5,4% (wobec 6,0%), rentowności obrotu netto – 4,6% (wobec 5,3%). Obniżył się wskaźnik płynności finansowej I stopnia z 39,3% do 38,7%, natomiast wskaźnik płynności finansowej II stopnia wzrósł o 4,7 p. proc.

Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób kształtowały się następująco:

WYSZCZEGÓLNIENIE	I-XII 2014	I-XII 2015	I-XII 2016
	w %		
Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności	95,0	94,0	94,6
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5,0	5,4	5,2
Wskaźnik rentowności obrotu:			
brutto	5,0	6,0	5,4
netto	4,3	5,3	4,6
Wskaźnik płynności finansowej:			
I stopnia	40,4	39,3	38,7
II stopnia	110,6	108,7	113,4

Biorąc pod uwagę strukturę rodzajową kosztów obserwuje się m.in. wzrost udziału kosztów usług obcych i wynagrodzeń, natomiast spadek udziału kosztów zużycia materiałów i energii.

Struktura kosztów w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób w okresie I-XII



Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw w końcu grudnia 2016 r. wynosiła 23029,8 mln zł i w porównaniu z końcem grudnia 2015 r. wzrosła o 6,1%, a w stosunku do stanu w końcu grudnia 2014 r. – o 11,9%. Największy udział w aktywach obrotowych miały należności krótkoterminowe (48,0%), a ich wartość była wyższa niż przed rokiem (o 13,7%) i w porównaniu z 2014 r. (o 18,7%).

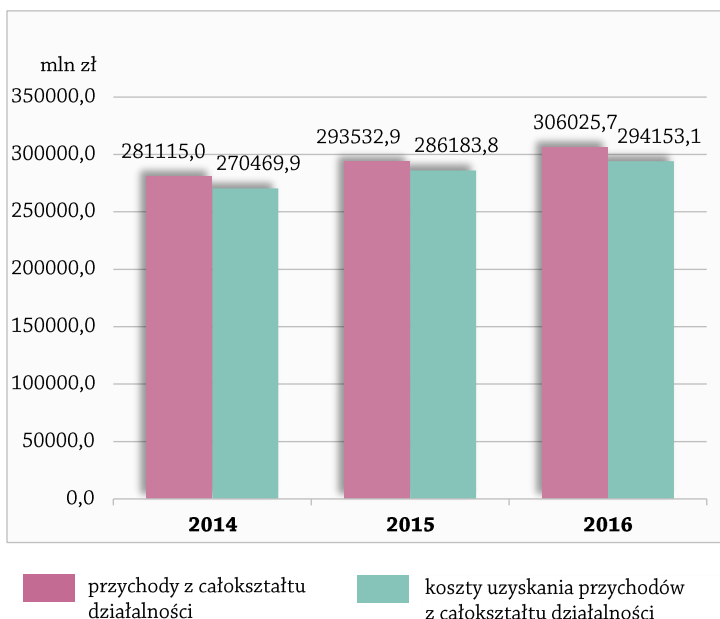
W końcu grudnia 2016 r. zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) badanych przedsiębiorstw wyniosły 19790,0 mln zł i były większe zarówno w porównaniu ze stanem w końcu grudnia 2015 r. (o 5,9%), jak i w końcu grudnia 2014 r. (o 13,0%). Zobowiązania długoterminowe osiągnęły poziom 4991,0 mln zł, tj. wyższy niż przed rokiem i w 2014 r. odpowiednio o: 6,9% i 17,0%. Zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 14799,0 mln zł i w porównaniu z 2015 r. wzrosły o 5,5%, a w odniesieniu do 2014 r. – o 11,7%.

3. Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 50 i więcej osób

Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 50 i więcej osób w 2016 r. liczyły 2227 i stanowiły 12,7% omawianej populacji w kraju (przed rokiem – 13,0%). Liczba takich przedsiębiorstw zmniejszyła się w porównaniu z 2015 r., jak i 2014 r. odpowiednio o: 1 i 22 jednostki.

Przychody z całokształtu działalności osiągnięte przez przedsiębiorstwa badane w 2016 r. wyniosły 306025,7 mln zł i były wyższe niż przed rokiem (o 4,3%), jak i w odniesieniu do 2014 r. (o 8,9%). Koszty ich uzyskania wyniosły 294153,1 mln zł i wzrosły w relacji do 2015 r., jak i 2014 r. odpowiednio o: 2,8% i 8,8%.

Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w okresie I-XII



W 2016 r., podobnie jak w 2 latach poprzednich, w strukturze przychodów z całokształtu działalności największy udział posiadały podmioty prowadzące działalność w zakresie: przetwórstwa przemysłowego, handlu; naprawy pojazdów samochodowych oraz górnictwa i wydobywania (odpowiednio: 56,4%, 15,9%, 7,9%).

W porównaniu z 2015 r. wzrost przychodów z całokształtu działalności odnotowano m.in. w sekcjach: transport i gospodarka magazynowa (o 64,6%), działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (o 26,2%), opieka zdrowotna i pomoc społeczna (o 14,5%), zakwaterowanie i gastronomia (o 8,5%), przetwórstwo przemysłowe (o 7,7%). Spadek przychodów wystąpił m.in.

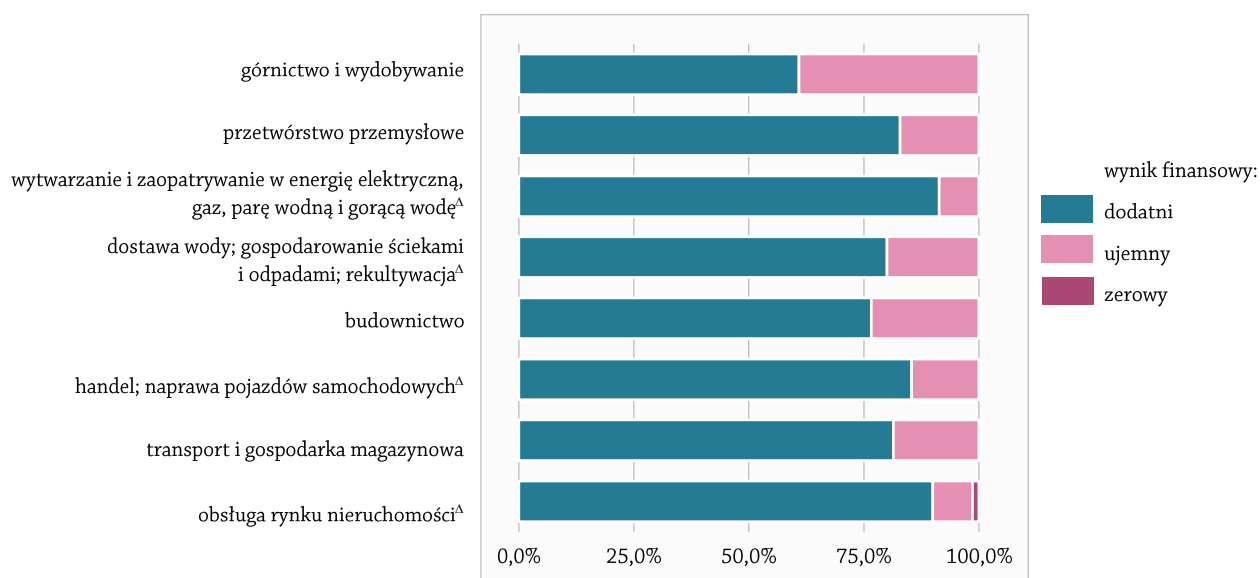
w sekcjach: wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 10,1%), informacja i komunikacja (o 5,4%), górnictwo i wydobywanie (o 5,2%), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (o 4,0%) oraz budownictwo (o 3,8%).

Dynamika przychodów z całokształtu działalności według wybranych sekcji w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w okresie I-XII 2016 r.



W 2016 r. wynik finansowy brutto wyniósł 11872,7 mln zł wobec 7303,5 mln zł przed rokiem i 10636,2 mln zł w 2014 r. Po uwzględnieniu obciążeń wyniku finansowego brutto w kwocie 1945,7 mln zł, wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 9926,9 mln zł, tj. wyższym niż w 2015 r. i 2014 r. odpowiednio o: 82,2% i 3,6%. Zysk netto wykazało 81,1% przedsiębiorstw (przed rokiem – 81,9%, w 2014 r. – 80,3%), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 81,1% przychodów z całokształtu badanych przedsiębiorstw (przed rokiem – 77,9%, w 2014 r. – 80,4%).

Struktura przedsiębiorstw według uzyskiwanego wyniku finansowego netto oraz według wybranych sekcji w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w okresie I-XII 2016 r.



W 2016 r. w odniesieniu do 2015 r. zanotowano poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych. Dla ogółu badanych przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności zmniejszył się o 1,4 p. proc., natomiast wskaźniki rentowności obrotu brutto i netto zwiększyły się odpowiednio o: 1,4 p. proc. i 1,3 p. proc. Wskaźniki płynności finansowej I stopnia i II stopnia zwiększyły się odpowiednio o: 2,5 p. proc. i 7,0 p. proc.

Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób kształtowały się następująco:

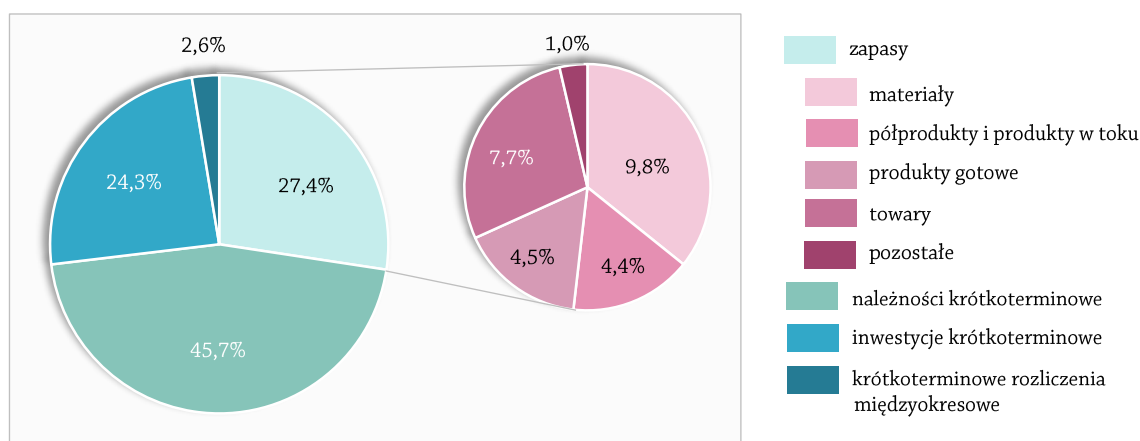
WYSZCZEGÓLNIENIE	I-XII 2014	I-XII 2015	I-XII 2016
	w %		
Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności	96,2	97,5	96,1
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	3,4	3,4	4,0
Wskaźnik rentowności obrotu:			
brutto	3,8	2,5	3,9
netto	3,4	1,9	3,2
Wskaźnik płynności finansowej:			
I stopnia	34,4	31,8	34,3
II stopnia	95,8	91,7	98,7

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem w 2016 r. w relacji do 2015 r. zwiększył się udział zużycia materiałów i energii (o 0,9 p. proc.) oraz usług obcych (o 0,2 p. proc.). Zmniejszył się natomiast odsetek amortyzacji (o 0,5 p. proc.), wynagrodzeń (o 0,4 p. proc.), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń oraz pozostałych kosztów (po 0,1 p. proc.). Na niezmiennym poziomie pozostał udział podatków i opłat.

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw na koniec 2016 r. ukształtowała się poziomie 109883,0 mln zł, tj. o 9,0% wyższym niż przed rokiem oraz o 11,5% wyższym niż w końcu 2014 r. Wartość zapasów wyniosła 30159,2 mln zł i wzrosła zarówno w porównaniu z końcem 2015 r. (o 11,1%), jak i 2014 r. (o 13,5%). Na przestrzeni lat 2014-2016 wzrosły także należności i inwestycje krótkoterminowe (odpowiednio o: 12,9% i 7,6%). W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (z 32,8% do 35,7%), towarów (z 27,4% do 28,2%), półproduktów i produktów w toku (z 15,4% do 16,2%), a obniżył się udział produktów gotowych (z 20,7% do 16,4%) oraz pozostałych (z 3,7% do 3,5%).

Struktura aktywów obrotowych w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w 2016 r.

Stan w dniu 31 XII



Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec 2016 r. osiągnęły wartość 118980,2 mln zł, tj. wyższą o 11,0% niż przed rokiem i o 16,5% wyższą niż w końcu 2014 r. Zobowiązania długoterminowe wyniosły 41034,6 mln zł i stanowiły 34,5% zobowiązań ogółem (przed rokiem – 27,7%). Wartość zobowiązań długoterminowych wzrosła zarówno w porównaniu z końcem 2015 r., jak i 2014 r. odpowiednio o: 38,1% i 37,5%.

Zobowiązania krótkoterminowe na koniec 2016 r. ukształtowały się na poziomie 77945,6 mln zł, tj. wyższym o 0,6% niż przed rokiem i o 7,8% niż w końcu 2014 r. Największy udział w zobowiązaniach krótkoterminowych miały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (55,7%), których wartość wyniosła 43377,7 mln zł i była wyższa niż w końcu 2015 r. i 2014 r. odpowiednio o: 14,5% i 19,4%. Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek oraz z tytułu ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń w porównaniu z końcem 2014 r. i 2015 r. zmniejszyły się.

W 2016 r. udział podmiotów gospodarczych województwa śląskiego w wynikach osiągniętych przez badane podmioty w kraju wyniósł: 11,7% w przychodach z całokształtu działalności, 11,8% w kosztach ich uzyskania, 9,0% w wyniku finansowym brutto i 8,9% w wyniku finansowym netto.

Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób na tle kraju w okresie I-XII 2016 r. przedstawia poniższe zestawienie:

WYSZCZEGÓLNIENIE	Śląskie	Polska
	w %	
Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności	96,1	95,0
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4,0	5,0
Wskaźnik rentowności obrotu:		
brutto	3,9	5,0
netto	3,2	4,2
Wskaźnik płynności finansowej:		
I stopnia	34,3	38,8
II stopnia	98,7	102,0

Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw województwa śląskiego w 2016 r. były gorsze od uzyskanych przez analogiczne podmioty w kraju.