

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie śląskim w latach 2020–2022

Financial results of non-financial entities
in Śląskie Voivodship in the years 2020–2022



Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie śląskim w latach 2020–2022

Financial results of non-financial entities
in Śląskie Voivodship in the years 2020–2022

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Urząd Statystyczny w Katowicach, Śląski Ośrodek Badań Regionalnych
Statistical Office in Katowice, Śląski Centre for Regional Surveys

pod kierunkiem

supervised by

Anety Stachańczyk

Zespół autorski

Editorial team

Patrycja Derlecka, Paweł Kalisz, Michał Przybyła

Prace redakcyjne

Editorial work

Anna Owczarek, Michał Przybyła

Tłumaczenie

Translation

Paweł Kalisz

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Agnieszka Kaim, Piotr Porwisz

ISBN 978-83-66405-35-6

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

katowice.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych Urzędu Statystycznego prosimy o podanie źródła

When publishing Statistical Office data – please indicate the source

Przedmowa


Przekazuję Państwu opracowanie „**Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie śląskim w latach 2020–2022**”, zawierające informacje o przychodach, kosztach, wynikach finansowych, aktywach obrotowych, zobowiązaniach oraz wskaźnikach ekonomicznych podmiotów niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą.

Dane statystyczne ujęte w opracowaniu zaprezentowane zostały według sektorów własności, powiatów oraz wybranych sekcji i działów PKD 2007.

Publikacja składa się z części analitycznej, wzbogaconej graficzną prezentacją danych w postaci wykresów i map, jak również uwag metodologicznych – zawierających podstawowe definicje i objaśnienia stosowanych pojęć – oraz tablic w formacie Excel.

Wyrażam nadzieję, że opracowanie stanowić będzie przydatne źródło informacji dla wszystkich odbiorców zainteresowanych prezentowaną tematyką.

Dyrektor
Urzędu Statystycznego w Katowicach


AURELIA HETMAŃSKA

Katowice, czerwiec 2023 r.

Preface

I would like to present you with the elaboration “**Financial results of non-financial entities in Śląskie Voivodship in the years 2020–2022**” containing information on revenue, costs and financial results, current assets, liabilities and economic indicators of non-financial entities engaged in economic activities.

Statistical data included in elaboration are presented by ownership sectors, powiats and selected sections and divisions of the PKD 2007.

The elaboration consists of an analytical part enriched with a graphical presentation of data in the form of charts and maps as well as methodological notes containing basic definitions and explanations of concepts used and tables in Excel format.

I hope that the elaboration will be useful source of information for all recipients interested in the presented topic.

Director
of the Statistical Office in Katowice


AURELIA HETMAŃSKA

Katowice, June 2023

Spis treści

Contents

	Strona Page
Przedmowa	3
Preface	3
Objaśnienia znaków umownych. Ważniejsze skróty	7
Symbols. Major abbreviations	7
Synteza	8
Executive summary	9
Rozdział 1. Ogólna charakterystyka przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób	10
Chapter 1. General characteristics of non-financial entities employing 10 persons and more	10
1.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych	10
1.1. The number of non-financial entities	10
1.2. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania.	11
1.2. Revenue from total activity and costs of obtaining them	11
1.3. Wyniki finansowe	12
1.3. Financial results	12
1.4. Wskaźniki ekonomiczno-finansowe	14
1.4. Economic and financial indicators	14
1.5. Aktywa obrotowe	16
1.5. Current assets	16
1.6. Zobowiązania	17
1.6. Liabilities	17
Rozdział 2. Województwo śląskie na tle kraju	18
Chapter 2. Śląskie Voivodship against the background of the country	18
Uwagi metodologiczne	19
Methodological notes	23

Spis tablic

List of tables

	Nr No.	Strona Page
Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób.	1	14
Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10 persons and more.	1	14
Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle kraju w okresie 01-12 2022 r.	2	18
Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10 persons and more against the background of the country in the period 01-12 2022	2	18

Spis wykresów

List of charts

	Nr No.	Strona Page
Liczba przedsiębiorstw niefinansowych według wybranych sekcji PKD 2007 w 2022 r. The number of non-financial entities by selected sections of the PKD 2007 in 2022 . . .	1	10
Dynamika przychodów z całokształtu działalności według wybranych sekcji PKD 2007 w 2022 r.	2	11
The dynamics of revenue from all activities by selected sections PKD 2007 in 2022 . . .	2	11
Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania w okresie 01–12	3	12
Revenues from total activity and costs of obtaining them in the period 01–12	3	12
Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw niefinansowych.	4	16
Value of current assets of non-financial entities	4	16
Struktura zobowiązań krótkoterminowych przedsiębiorstw niefinansowych w 2022 r. The structure of short-term liabilities of non-financial entities in 2022	5	17

Spis map

List of maps

	Nr No.	Strona Page
Udział liczby jednostek wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw niefinansowych według powiatów w 2022 r.	1	13
Share of the number of entities showing net profit of total number non-financial entities surveyed by powiats in 2022	1	13
Wskaźnik rentowności obrotu netto według powiatów w 2022 r.	2	15
Net turnover profitability indicator by powiats in 2022	2	15

Spis tablic dostępnych w wersji elektronicznej

List of tables available online

	Nr No.
Podstawowe dane dotyczące podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób	1
Basic data on economic entities with 10 and more persons employed	1
Przychody, koszty i wyniki finansowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji i działów	2
Revenue, costs and financial results of economic entities employing 10 and more persons by selected sections and divisions	2
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji i działów	3
Costs in economic entities employing 10 and more persons by types for selected sections and divisions	3
Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji	4
Current assets in economic entities employing 10 and more persons by selected sections	4
Wybrane źródła finansowania majątku w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji	5
Selected sources of wealth financing in economic entities employing 10 and more persons by selected sections	5
Relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji i działów	6
Economic relations in economic entities employing 10 and more persons by selected sections and divisions	6
Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wskaźnika rentowności obrotu oraz wybranych sekcji i działów	7
Economic entities employing 10 and more persons by turnover profitability indicator for selected sections and divisions	7
Wybrane wyniki finansowe i relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle kraju	8
Selected financial results and economic relations in economic entities employing 10 and more persons againsts the background of the country	8

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Kropka (.)	brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Major abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
tys.	tysiąc thousand
km ²	kilometr kwadratowy square kilometre
r.	rok year
p. proc.	punkt procentowy percentage point
dok. cont.	dokończenie continued
tj. i.e.	to jest that is
tzn. i.e.	to znaczy that is
m.in. i.a.	między innymi among others
NUTS	Klasyfikacja Jednostek Terytorialnych do Celów Statystycznych Nomenclature of Territorial Units for Statistics

Synteza

W 2022 r. w województwie śląskim działało 6208 **przedsiębiorstw niefinansowych** o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Wśród badanych podmiotów dominowały jednostki średnie (o liczbie pracujących 10-49 osób), które stanowiły 64,6% całej objętej badaniem populacji, natomiast udział jednostek dużych (o liczbie pracujących 50 i więcej osób) wyniósł 35,4%. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych objętych badaniem w województwie śląskim stanowiła 13,0% liczby analogicznych podmiotów w kraju.

Wartość **przychodów z całokształtu działalności** uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa w 2022 r. wynosiła 639458,9 mln zł i w porównaniu z poprzednim rokiem wzrosła o 27,6%, a w odniesieniu do 2020 r. – o 62,7%. Ponad 68% przychodów osiągnęły przedsiębiorstwa należące do dwóch sekcji: przetwórstwo przemysłowe oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (odpowiednio: 47,3% i 20,9%). Udział przychodów uzyskanych przez jednostki duże w ogólnej wartości przychodów z całokształtu działalności wyniósł 86,9%, a przez jednostki średnie – 13,1%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności badanych podmiotów osiągnęły poziom 597809,6 mln zł i w skali roku wzrosły o 27,0%, a w stosunku do 2020 r. – o 54,8%. Wśród kosztów w układzie rodzajowym największy udział miało zużycie materiałów i energii (54,2%). Udział kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa duże w ogólnej wartości kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniósł 87,1%, a przez podmioty średnie – 12,9%.

W 2022 r. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw niefinansowych były bardziej korzystne od uzyskanych rok wcześniej i w 2020 r. **Wynik finansowy brutto** wyniósł 41649,3 mln zł i w porównaniu z 2021 r. zwiększył się o 36,6%, a w odniesieniu do 2020 r. – o 507,4%. **Wynik finansowy netto** ukształtował się na poziomie 35145,5 mln zł i był wyższy od uzyskanego w poprzednim roku i w 2020 r. odpowiednio o: 36,2% i 541,1%.

W 2022 r. **zysk netto** wykazało 81,9% ogółu badanych przedsiębiorstw (wobec 82,8% przed rokiem i 78,3% w 2020 r.), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 89,0% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 89,3% przed rokiem i 67,0% w 2020 r.).

Wolniejszy wzrost kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności niż przychodów znalazł odzwierciedlenie w polepszeniu **wskaźnika poziomu kosztów** ogółu badanych przedsiębiorstw niefinansowych (z 98,3% w 2020 r. i 93,9% przed rokiem do 93,5% w 2022 r.). W skali roku zwiększył się **wskaźnik rentowności sprzedaży brutto** (z 5,8% do 6,5%), **wskaźnik rentowności obrotu brutto** (z 6,1% do 6,5%) oraz **wskaźnik rentowności obrotu netto** (z 5,1% do 5,5%). **Wskaźnik płynności finansowej I stopnia** obniżył się z 36,9% do 34,1%, a **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** wzrósł z 95,0% do 98,5%.

Wartość **aktywów obrotowych** przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w końcu grudnia 2022 r. wynosiła 234997,7 mln zł i w skali roku wzrosła o 21,0%, a w odniesieniu do stanu w końcu grudnia 2020 r. – o 43,7%. Aktywa obrotowe jednostek średnich stanowiły 15,1% ogółu aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw, a aktywa obrotowe jednostek dużych – 84,9%.

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) w końcu grudnia 2022 r. osiągnęły poziom 214666,5 mln zł i były wyższe niż przed rokiem i w końcu grudnia 2020 r. odpowiednio o: 16,0% i 30,7%. Zobowiązania podmiotów średnich stanowiły 11,5% ogółu zobowiązań badanych przedsiębiorstw, a zobowiązania podmiotów dużych – 88,5%. **Zobowiązania długoterminowe** wynosiły 58906,8 mln zł i stanowiły 27,4% ogółu zobowiązań badanych przedsiębiorstw, a **zobowiązania krótkoterminowe** – 155759,7 mln zł (72,6%).

Executive summary

In 2022, there were 6208 **non-financial enterprises** employing 10 or more people in Śląskie voivodship. Medium-sized entities (number of employees 10-49) dominated the surveyed entities, accounting for 64.6% of the total population, while the share of large entities (number of employees 50 or more) was 35.4%. The number of non-financial enterprises covered by the survey in Śląskie voivodship was 13.0% of the number of similar entities in the country.

The value of **revenue from total activity** generated by the surveyed enterprises in 2022 amounted to PLN 639458.9 million, increasing by 27.6% compared to the previous year and, in relation to 2020, by 62.7%. Almost 68% of the revenue was generated by enterprises belonging to two sections: manufacturing and trade; repair of motor vehicles (47.3% and 20.9% respectively). The share of revenues generated by large units in the total value of total revenues was 86.9%, and by medium-sized units - 13.1%.

The costs of obtaining revenue from total activity of the surveyed entities reached PLN 597809.6 million and increased by 27.0% year-on-year and by in relation to 2020 by 54.8%. Among costs by type, material and energy consumption accounted for the largest share (54.2%). The share of costs incurred by large enterprises in the total value of costs of total revenue was 87.1%, and by medium-sized entities - 12.9%.

In 2022, the financial results of the surveyed non-financial enterprises were more profitable than those obtained a year earlier and in 2020. **The gross financial result** amounted to PLN 41649.3 million and increased by 36.6% compared to 2021 and in relation to 2020 by 507.4%. **The net financial result** stood at PLN 35145.5 million and was higher than that obtained in the previous year and in 2020 by, respectively: 36.2% i 541.1%.

In 2022, **net profit** was reported by 81.9% of the total number of companies surveyed (compared to 82.8% a year ago and 78.3% in 2020), and the revenue they generated accounted for 89.0% of the total revenue of the companies surveyed (compared to 89.3% a year ago and 67.0% in 2020).

A slower increase in the cost of total revenue than revenue was reflected in an improvement in the **cost level indicator** of the total non-financial companies surveyed (from 98.3% in 2020 and 93.9% a year ago to 93.5% in 2022). **The gross sales profitability indicator** increased year-on-year (from 5.8% to 6.5%), the gross turnover profitability indicator (from 6.1% to 6.5%) and the net turnover profitability indicator (from 5.1% to 5.5%). **The first degree financial liquidity indicator** decreased from 36.9% to 34.1% and **the second degree financial liquidity indicator** increased from 95.0% to 98.5%.

The value of **current assets** of enterprises with 10 or more employees at the end of December 2022 amounted to PLN 234997.7 million, increasing by 21.0% year-on-year and, in relation to the state at the end of December 2020 by 43.7%. The current assets of medium-sized units accounted for 15.1% of the total current assets of the surveyed enterprises, while the current assets of large units accounted for 84.9%.

Long- and short-term **liabilities** (excluding special funds) at the end of December 2022 reached PLN 214666.5 million and were higher than a year ago and at the end of December 2020 by, respectively: 16.0% i 30.7%. The liabilities of medium-sized entities accounted for 11.5% of the total liabilities of the companies surveyed, and those of large entities for 88.5%. **Long-term liabilities** amounted to PLN 58906.8 million and accounted for 27.4% of the total liabilities of the surveyed enterprises, while **short-term liabilities** amounted to PLN 155759.7 million (72.6%).

Rozdział 1. Ogólna charakterystyka przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób

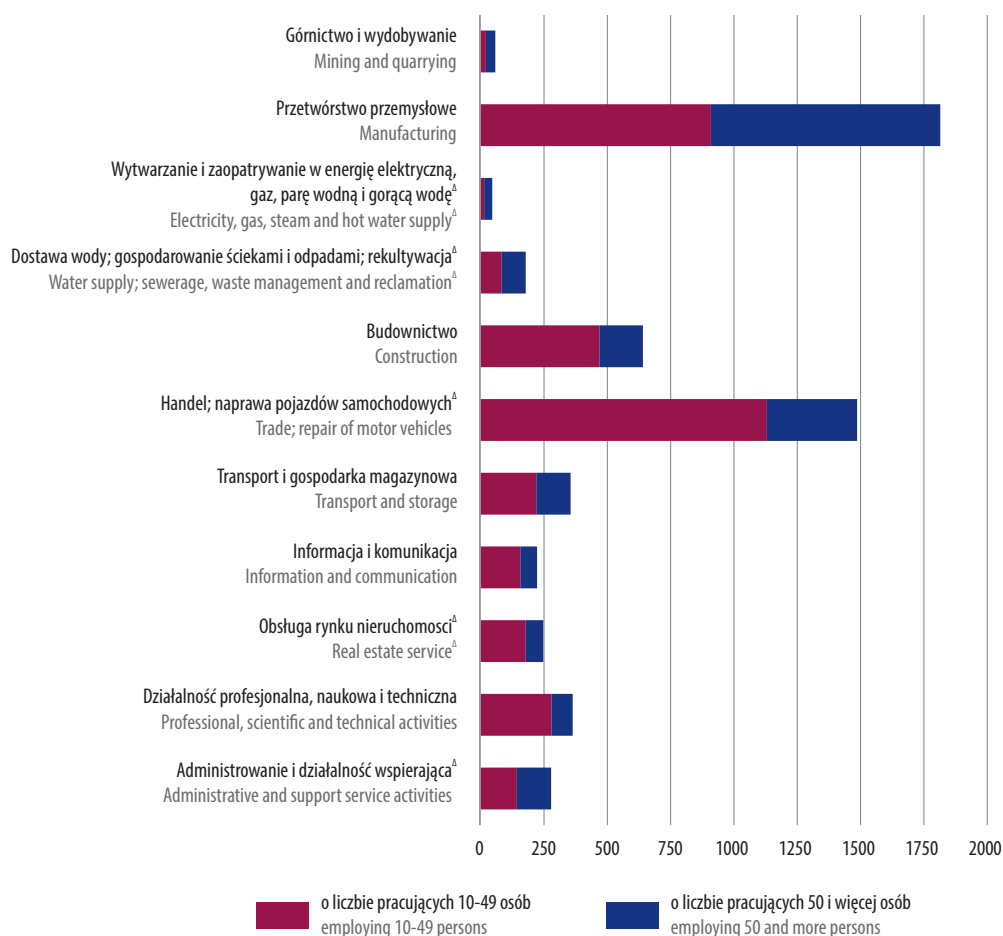
Chapter 1. General characteristics of non-financial entities employing 10 persons and more

1.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych

1.1. The number of non-financial entities

Ujęte w niniejszym opracowaniu informacje o przychodach, kosztach i wynikach finansowych, aktywach obrotowych, zobowiązaniach oraz wskaźnikach ekonomicznych podmiotów niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą w 2022 r. dotyczą 6208 przedsiębiorstw z województwa śląskiego o liczbie pracujących 10 i więcej osób, z tego 265 przedsiębiorstw działało w ramach sektora publicznego, a 5943 w sektorze prywatnym. W porównaniu z 2021 r. liczba przedsiębiorstw zwiększyła się o 139 podmiotów, natomiast w odniesieniu do 2020 r. obniżyła się o 115 podmiotów. Wśród badanych przedsiębiorstw dominowały jednostki średnie (o liczbie pracujących 10-49 osób), które stanowiły 64,6% całej objętej badaniem populacji. Udział jednostek dużych (o liczbie pracujących 50 i więcej osób) wyniósł 35,4%.

Wykres 1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych według wybranych sekcji PKD 2007 w 2022 r.
Chart 1. The number of non-financial entities by selected sections of the PKD 2007 in 2022



W skali roku największy wzrost liczby badanych przedsiębiorstw niefinansowych odnotowano w sekcjach: handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 37 jednostek), przetwórstwo przemysłowe (o 24 jednostki), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (o 22 jednostki) oraz budownictwo (o 15 jednostek), natomiast największy spadek w sekcjach górnictwo i wydobywanie (o 6 jednostek) oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 4 jednostki). Pomimo tych zmian struktura podmiotów gospodarczych według sekcji nie uległa istotnym zmianom. W 2022 r. nadal największy udział stanowiły podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (29,2%) oraz zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (23,9%). Znaczny udział miały również przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (10,3%).

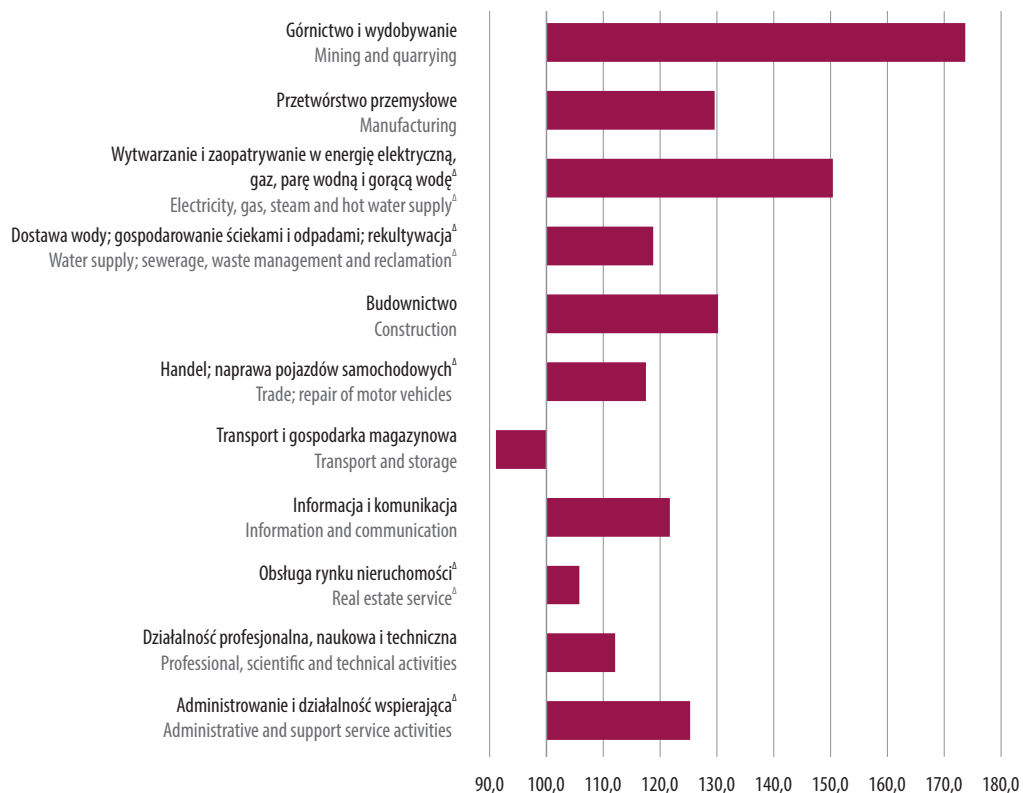
1.2. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania

1.2. Revenue from total activity and costs of obtaining them

Wartość przychodów z całokształtu działalności uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2022 r. wyniosła 639458,9 mln zł i w porównaniu z poprzednim rokiem wzrosła o 27,6%, a w odniesieniu do 2020 r. odnotowano wzrost o 62,7%. Z przychodów ogółem 13,1% wypracowały przedsiębiorstwa średnie, a 86,9% przedsiębiorstwa duże. Prawie całość osiągniętych przychodów, bo aż 96,8% stanowiły przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – w tym ponad 29% pochodziło ze sprzedaży przeznaczonej na eksport, pozostałe przychody operacyjne stanowiły 1,7%, a przychody finansowe 1,5%.

Wykres 2. Dynamika przychodów z całokształtu działalności według wybranych sekcji PKD 2007 w 2022 r. (2021=100)

Chart 2. The dynamics of revenue from all activities by selected sections PKD 2007 in 2022 (2021=100)

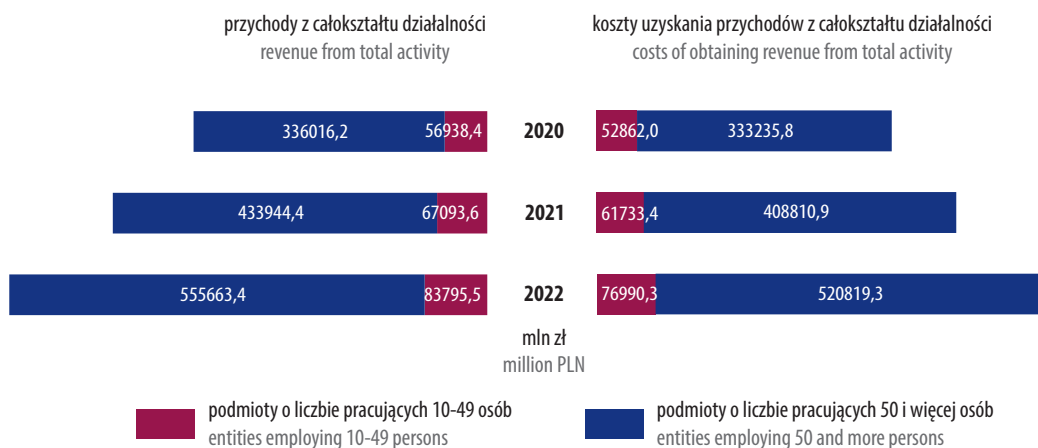


Podobnie jak w poprzednich latach, w 2022 r. największy udział w przychodach z całokształtu działalności – wynoszący ponad 68% – osiągnęły przedsiębiorstwa prowadzące działalność w ramach sekcji przetwórstwo przemysłowe oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (odpowiednio: 47,3% i 20,9%). W porównaniu z 2021 r. wzrost przychodów odnotowano w większości sekcji PKD, w tym największy w górnictwie i wydobywaniu (o 73,7%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 50,4%), natomiast spadek – w edukacji (o 20,7%), a następnie w transporcie i gospodarce magazynowej (o 8,9%).

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności badanych podmiotów osiągnęły w 2022 r. poziom 597809,6 mln zł i w skali roku wzrosły o 27,0%, a w stosunku do 2020 r. – o 54,8%. W stosunku do analogicznego okresu ub. roku koszty w jednostkach średnich wzrosły o 24,7%, a w jednostkach dużych o 27,4%. Podobnie jak w przypadku dochodów, większość kosztów została poniesiona w przedsiębiorstwach dużych – 87,1%, natomiast udział kosztów przedsiębiorstw średnich wyniósł 12,9%.

Spośród kosztów w układzie rodzajowym największy udział miało zużycie materiałów i energii (54,2%), które wzrosło w skali roku o 3,4 p. proc. W strukturze rodzajowej kosztów ogółem w skali roku zmniejszył się natomiast udział: wynagrodzeń (o 1,2 p. proc.), amortyzacji (o 0,9 p. proc.), usług obcych (o 0,6 p. proc.), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (o 0,3 p. proc.) oraz podatków i opłat (o 0,2 p. proc.).

Wykres 3. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania w okresie 01–12
Chart 3. Revenues from total activity and costs of obtaining them in the period 01–12



1.3. Wyniki finansowe

1.3. Financial results

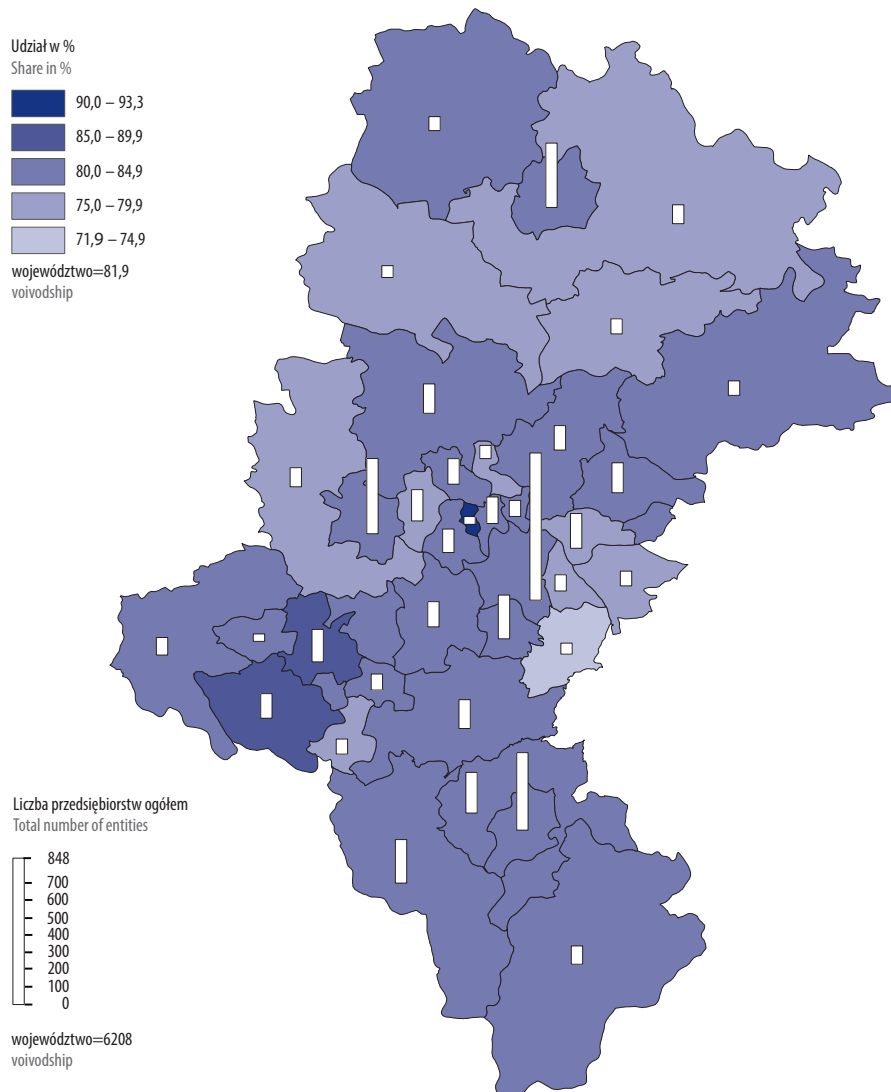
W 2022 r. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw niefinansowych były bardziej korzystne od uzyskanych rok wcześniej i w 2020 r. Wynik finansowy brutto wyniósł 41649,3 mln zł i w porównaniu z 2021 r. zwiększył się o 36,6%, a w odniesieniu do 2020 r. – o 507,4%. Wartość wyniku finansowego brutto uzyskanego przez jednostki średnie stanowiła 16,3% wartości wyniku finansowego brutto uzyskanego przez wszystkie objęte badaniem podmioty, a wartość wyniku finansowego brutto uzyskanego przez jednostki duże – 83,7%. Obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 6503,8 mln zł, tj. o 38,6% więcej niż rok wcześniej o 373,0% więcej niż w 2020 r. Odnotowany zysk netto był wyższy o 37,6% w skali roku oraz o 157,7% w odniesieniu do 2020 r., a strata netto była wyższa o 43,9% w porównaniu z 2021 r., ale niższa o 29,6% w stosunku do 2020 r. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 35145,5 mln zł i był wyższy od uzyskanego w poprzednim roku i w 2020 r. odpowiednio o: 36,2% i 541,1%.

Największy wzrost zarówno wyniku finansowego brutto, jak i wyniku finansowego netto w stosunku do osiągniętego w 2021 r. odnotowano w działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją, następnie w zakwaterowaniu i gastronomii, natomiast spadek – w górnictwie i wydobywaniu oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę.

W 2022 r. zysk netto wykazało 81,9% ogółu badanych przedsiębiorstw (wobec 82,8% przed rokiem i 78,3% w 2020 r.), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 89,0% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 89,3% przed rokiem i 67,0% w 2020 r.).

Mapa 1. Udział liczby jednostek wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw niefinansowych według powiatów w 2022 r.

Map 1. Share of the number of entities showing net profit of total number non-financial entities surveyed by powiats in 2022



W przekroju według powiatów najwięcej przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących zysk netto odnotowano w Świętochłowicach (93,3%), następnie w powiecie wodzisławskim (89,4%) i Rybniku (86,1%). Najmniejszy udział liczby jednostek wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw obserwowano w powiecie bieruńsko-lędzińskim (71,9%), następnie w Jaworznie (75,3%) i Zabrze (76,8%).

1.4. Wskaźniki ekonomiczno-finansowe

1.4. Economic and financial indicators

Wolniejszy wzrost kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności niż przychodów znalazł odzwierciedlenie w polepszeniu wskaźnika poziomu kosztów ogółu badanych przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej (z 98,3% w 2020 r. i 93,9% przed rokiem do 93,5% w 2022 r.). Najkorzystniejszy wskaźnik poziomu kosztów odnotowano w przedsiębiorstwach należących do sekcji górnictwo i wydobywanie (75,3%), następnie zakwaterowanie i gastronomia (89,0%), informacja i komunikacja (89,4%) oraz budownictwo (90,1%). Wskaźnik poziomu kosztów w przetwórstwie przemysłowym ukształtował się na poziomie 94,2%, a w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 94,8%. Najmniej korzystny wskaźnik odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 102,7%.

W skali roku zwiększył się wskaźnik rentowności sprzedaży brutto (o 0,7 p. proc.) oraz wskaźniki rentowności obrotu brutto i netto (po 0,4 p. proc.). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia obniżył się o 2,8 p. proc., a wskaźnik płynności finansowej II stopnia wzrósł o 3,5 p. proc.

Tabela 1.

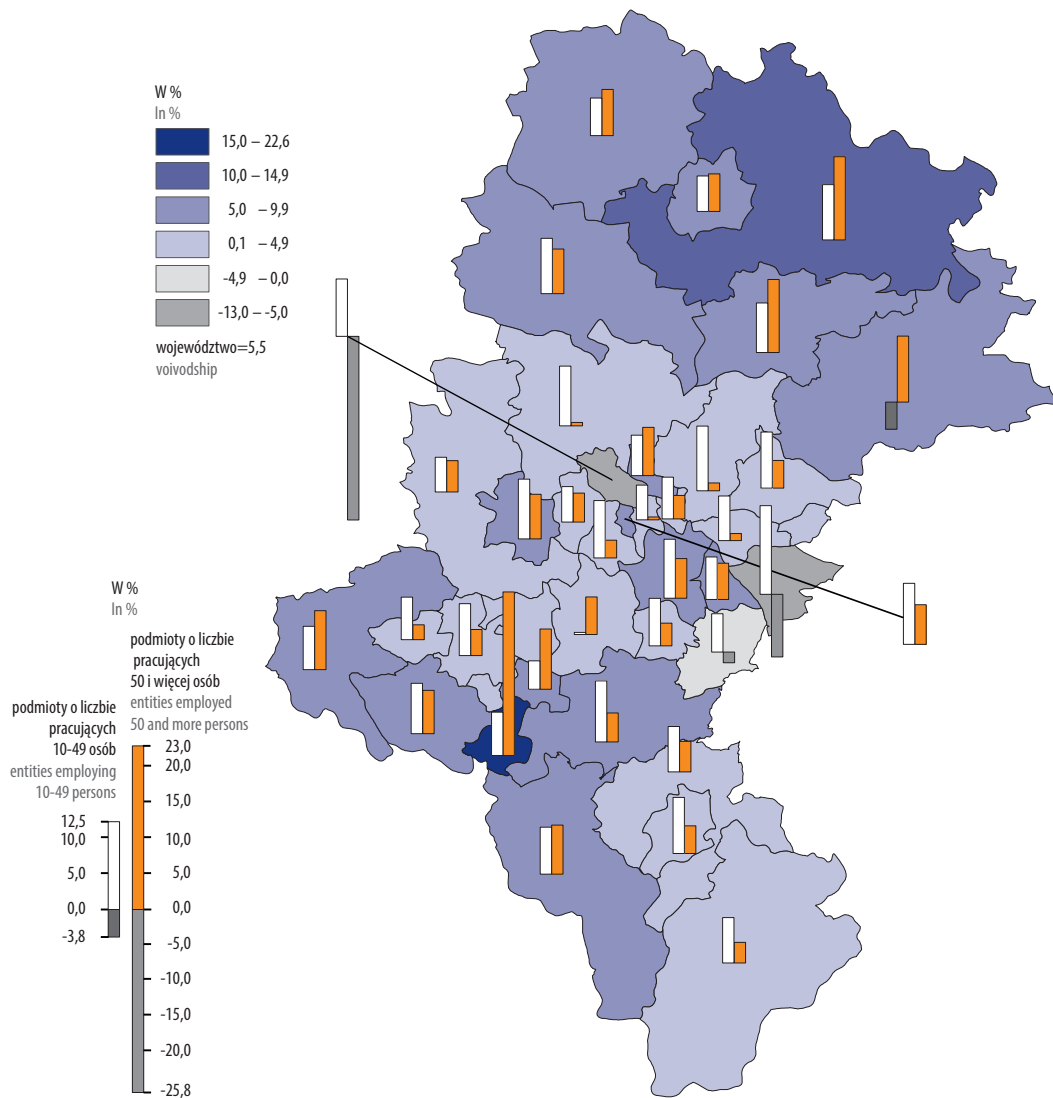
Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób

Table 1. Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10 persons and more

Wyszczególnienie Specification	01-12 2020	01-12 2021	01-12 2022
	w % in %		
Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności Cost level indicator of the whole activity	98,3	93,9	93,5
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator	2,6	5,8	6,5
Wskaźnik rentowności obrotu: Turnover profitability indicator:			
brutto gross	1,7	6,1	6,5
netto net	1,4	5,1	5,5
Wskaźnik płynności finansowej: Financial liquidity indicator:			
I stopnia first degree	41,6	36,9	34,1
II stopnia second degree	100,1	95,0	98,5

Wzrost wskaźnika rentowności obrotu netto w skali roku odnotowano m.in. w: górnictwie i wydobywaniu (z minus 4,9% do 20,7%), zakwaterowaniu i gastronomii (z 8,3% do 10,0%), działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (z 0,6% do 1,5%), informacji i komunikacji (z 8,1% do 8,8%) oraz w edukacji (z 4,3% do 5,0%). Największy spadek tego wskaźnika zanotowano dla sekcji wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 3,4% do minus 1,7%).

Mapa 2. Wskaźnik rentowności obrotu netto według powiatów w 2022 r.
 Map 2. Net turnover profitability indicator by powiats in 2022



W przekroju według powiatów przedsiębiorstwa niefinansowe z najwyższym wskaźnikiem rentowności obrotu netto zlokalizowane były w Jastrzębie Zdroju (22,6%), następnie w powiecie częstochowskim (11,2%), myszkowski (9,7%) i zawierciańskim (8,6%), natomiast najniższą wartość tego wskaźnika odnotowano w jednostkach działających w Bytomiu (minus 13,0%), następnie w Jaworznie (minus 7,9%).

1.5. Aktywa obrotowe

1.5. Current assets

Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w końcu grudnia 2022 r. wyniosła 234997,7 mln zł i w skali roku wzrosła o 21,0%, a w odniesieniu do stanu w końcu grudnia 2020 r. – o 43,7%. Przedsiębiorstwa duże na koniec grudnia 2022 r. odnotowały wzrost aktywów obrotowych o 19,1% w odniesieniu do końca grudnia 2021 r., a przedsiębiorstwa średnie o 32,9%.

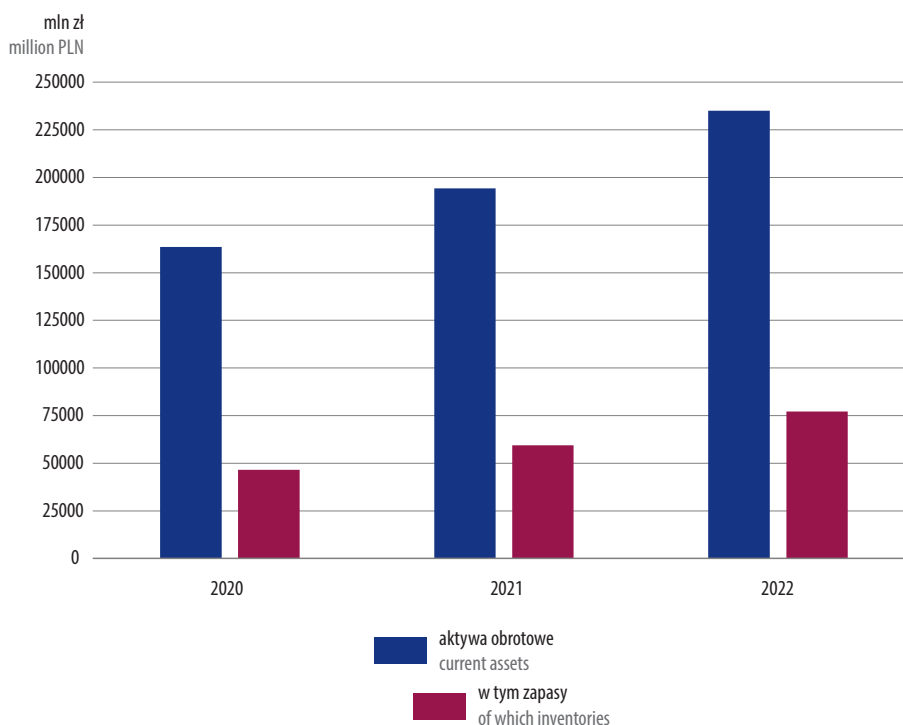
Wartość zapasów ogółu badanych przedsiębiorstw niefinansowych ukształtowała się na poziomie 77158,5 mln zł, tj. o 29,8% wyższym niż rok wcześniej. W skali roku odnotowano wzrost należności krótkoterminowych o 25,4% do 100228,7 mln zł, inwestycji krótkoterminowych – o 4,4% do 53140,6 mln zł oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – o 11,1% do 4469,9 mln zł.

W strukturze zapasów ogółem w skali roku wzrósł udział towarów (z 32,0% do 32,8%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 15,0% do 15,3%), a obniżył się udział materiałów (z 35,5% do 33,7%) oraz produktów gotowych (z 14,0% do 13,0%).

Wykres 4. Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw niefinansowych

Stan w dniu 31 grudnia

Chart 4. Value of current assets of non-financial entities
As of 31 December



1.6. Zobowiązania

1.6. Liabilities

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) w końcu grudnia 2022 r. osiągnęły poziom 214666,5 mln zł oraz były wyższe niż przed rokiem i w końcu grudnia 2020 r. odpowiednio o: 16,0% i 30,7%. W przedsiębiorstwach dużych odnotowano wzrost tych zobowiązań względem grudnia 2021 r. o 14,2%, natomiast w średnich o 32,2%.

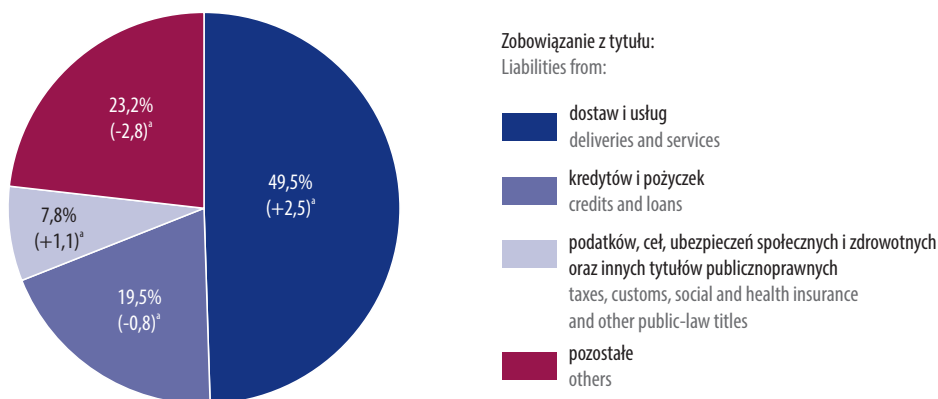
Zobowiązania długoterminowe wynosiły 58906,8 mln zł i w skali roku wzrosły o 24,5%, a w odniesieniu do stanu w końcu grudnia 2020 r. – o 16,1%. Zobowiązania krótkoterminowe ukształtowały się na poziomie 155759,7 mln zł i były wyższe niż w końcu grudnia 2021 r. i 2020 r. odpowiednio o: 13,1% oraz 37,3%.

Wykres 5. Struktura zobowiązań krótkoterminowych przedsiębiorstw niefinansowych w 2022 r.

Stan w dniu 31 grudnia

Chart 5. The structure of short-term liabilities of non-financial entities in 2022

As of 31 December



a Zmiana do 01-12 2021 r. (w p. proc.).

a Change to 01-12 2021 (in p.p.).

Rozdział 2. Województwo śląskie na tle kraju

Chapter 2. Śląskie Voivodship against the background of the country

Liczba przedsiębiorstw niefinansowych objętych badaniem w 2022 r. w województwie śląskim stanowiła 13,0% liczby analogicznych podmiotów w kraju. W skali roku udział ten zwiększył się o 0,1 p. proc. Podobnie jak w poprzednich latach, wśród ogółu badanych podmiotów dominowały przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10-49 osób. W 2022 r. stanowiły one 13,4% liczby podmiotów w tej klasie wielkości w kraju (o 0,2 p. proc. więcej niż w 2021 r.). Udział przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób zlokalizowanych na terenie województwa śląskiego w ogólnej liczbie podmiotów w tej klasie wielkości w kraju wyniósł 12,4% i utrzymał się na poziomie sprzed roku, natomiast w porównaniu z 2020 r. obniżył się o 0,1 p. proc.

Udział przedsiębiorstw niefinansowych województwa śląskiego w wynikach finansowych osiągniętych przez badane jednostki w kraju w 2022 r. przedstawiał się następująco:

- w podmiotach o liczbie pracujących 10-49 osób: 11,5% – w przychodach z całokształtu działalności, 11,3% – w kosztach ich uzyskania, 14,2% – w wyniku finansowym brutto oraz 12,0% – w wyniku finansowym netto;
- w podmiotach o liczbie pracujących 50 i więcej osób: 11,0% – w przychodach z całokształtu działalności, 11,0% – w kosztach ich uzyskania, 11,4% – w wyniku finansowym brutto oraz 14,1% – w wyniku finansowym netto.

Tabela 2.

Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle kraju w okresie 01-12 2022 r.

Table 2.

Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10 persons and more against the background of the country in the period 01-12 2022

Wyszczególnienie Specification	Śląskie	Polska Poland
	w %	in %
Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności Cost level indicator of the whole activity	93,5	93,9
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator	6,5	6,1
Wskaźnik rentowności obrotu: Turnover profitability indicator:		
brutto gross	6,5	6,1
netto net	5,5	5,1
Wskaźnik płynności finansowej: Financial liquidity indicator:		
I stopnia first degree	34,1	39,9
II stopnia second degree	98,5	106,8

Większość podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w przedsiębiorstwach badanych w 2022 r. było bardziej korzystnych w województwie śląskim niż uzyskane przez analogiczne podmioty gospodarcze w kraju. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności był niższy (o 0,4 p. proc.), natomiast wyższe o 0,4 p. proc. były wskaźniki rentowności: sprzedaży brutto, obrotu brutto i obrotu netto. Mniej korzystne były natomiast wskaźniki płynności finansowej I i II stopnia, odpowiednio o: 5,8 p. proc. i 8,3 p. proc.

Uwagi metodologiczne

Źródła i zakres danych

Opisywana w publikacji zbiorowość obejmuje jednostki zorganizowane w formie spółek handlowych (osobowych i kapitałowych), spółek cywilnych, przedsiębiorstw państwowych, spółdzielni, oddziałów przedsiębiorców zagranicznych, osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą oraz państwowych jednostek organizacyjnych (z wyłączeniem prowadzących działalność badawczo-rozwojową).

Źródłem prezentowanych danych jest badanie przychodów, kosztów i wyniku finansowego oraz nakładów na środki trwałe (sprawozdanie sporządzane na formularzu GUS F-01/I-01 przez podmioty niefinansowe prowadzące księgi rachunkowe), realizowane co kwartał dla podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób oraz co pół roku dla podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób. Badanie obejmuje podmioty prowadzące działalność w zakresie: górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji, budownictwa, handlu; naprawy pojazdów samochodowych, transportu i gospodarki magazynowej, zakwaterowania i gastronomii, informacji i komunikacji, obsługi rynku nieruchomości, działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, administrowania i działalności wspierającej, edukacji (z wyłączeniem szkolnictwa wyższego), opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej), działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (z wyłączeniem instytucji kultury posiadających osobowość prawną) oraz pozostałej działalności usługowej (z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych).

Szczegółowe informacje o źródłach danych wykorzystywanych w kwartalnych badaniach przedsiębiorstw niefinansowych, a także o wynikach opracowywanych na podstawie tych badań i formach ich prezentacji zostały zaprezentowane w Zeszytach metodologicznych – Badania przedsiębiorstw niefinansowych dostępnym na stronie Głównego Urzędu Statystycznego. Zeszyt ten stanowi kompendium wiedzy dla osób wykorzystujących wyniki badań przedsiębiorstw niefinansowych, pomocne w ich analizie i interpretacji. Dane z zakresu kwartalnych badań przedsiębiorstw niefinansowych można znaleźć również między innymi w Dziedzinowej Bazie Wiedzy Przedsiębiorstwa Niefinansowe oraz Banku Danych Lokalnych w części Finanse Przedsiębiorstw, a także w rocznikach statystycznych.

Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.

W publikacji zastosowano skróty nazw niektórych poziomów klasyfikacyjnych; skrócone nazwy oznaczone zostały w tablicach znakiem „Δ”. Zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw znajduje się poniżej:

POLSKA KLASYFIKACJA DZIAŁALNOŚCI – PKD 2007

skrót	pełna nazwa
	sekcje
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle
Obsługa rynku nieruchomości	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości
Administrowanie i działalność wspierająca	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca

POLSKA KLASYFIKACJA DZIAŁALNOŚCI – PKD 2007 (dok.)

skrót	pełna nazwa
	działy
Produkcja wyrobów z metali	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń
Produkcja maszyn i urządzeń	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli

Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

1. Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- **przychody ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji; przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

2. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem, pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;

- **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

3. **Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów** stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

4. Od 2016 r., w wyniku nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r., wszystkie skutki zdarzeń, które wpływały na zyski i straty nadzwyczajne są zaliczane odpowiednio do pozostałych przychodów i pozostałych kosztów operacyjnych. Z uwagi na to od 2016 r. nie publikuje się danych o wyniku na działalności gospodarczej, ponieważ wynik na działalności gospodarczej jest równy **wynikowi finansowemu brutto**.

5. Wpływające na wynik finansowy brutto **obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego** obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy zawiera część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

6. **Wynik finansowy netto** (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia, tj. o podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów.

7. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych; obejmują one:
 - **zapasy** (rzeczowe aktywa obrotowe); do których zalicza się: **materiały** – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady, **półprodukty i produkty w toku** – produkcja niezakończona, tj. produkcja (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji, **produkty gotowe** – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp., **towary** – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci, **zaliczki** na poczet dostaw zapasów;
 - **należności krótkoterminowe** – ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
 - **inwestycje krótkoterminowe** – krótkoterminowe (obrotowe) aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne oraz inne inwestycje krótkoterminowe;
 - **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** – podlegające rozliczeniu w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów, jako odpowiednik przychodów niebędących jeszcze na dzień bilansowy należnościami z prawnego punktu widzenia;

- **zobowiązania** są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;
 - **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) są ogółem zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całością lub częścią pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
 - **zobowiązania długoterminowe** powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada później niż w roku następującym po dniu bilansowym.

8. Wskaźniki:

- **wskaźnik poziomu kosztów** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności sprzedaży brutto** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- **wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności finansowej III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Methodological notes

Sources and scope of data

The group presented in the publication includes organized entities in the form of commercial companies (personal and capital), civil partnerships, state-owned enterprises, cooperatives, branches of foreign entrepreneurs, natural persons conducting economic activity and state organizational units (excluding those conducting research and development).

The source of the presented data is the examination of revenues, costs and financial result as well as expenditure on fixed assets (CSO survey with symbol F-01/I-01 prepared by non-financial enterprises keeping accounting books) implemented quarterly for entities employing 50 people and more, and every six months for business entities with a number 10-49 people. The survey covers entities carrying out activities in the field of mining and quarrying, industrial processing, production and supply of electricity, gas, steam and hot water, water supply; sewerage and waste management; reclamation, construction, trade; repair of motor vehicles, transport and storage, accommodation and catering, information and communication, real estate services, professional, scientific and technical activities, administration and support activities, education (excl. tertiary education), health care and social assistance (excl. independent public health care facilities), activities related to culture, entertainment and recreation (excl. cultural institutions with legal personality), and other service activities (excl. trade unions and religious organizations).

Specific information on data sources used in quarterly and annual surveys of non-financial enterprises, as well as on the results developed on the basis of these surveys and forms of their presentation are presented in the Methodological Handbook – Non-financial enterprises surveys. This Handbook is a compendium of knowledge for persons using the results of surveys of non-financial enterprises, helpful in their analysis and interpretation. Data from quarterly surveys of non-financial enterprises can also be found, among others, in the Non-financial Enterprises Knowledge Databases and in the Local Data Bank in the part of Finances of Enterprises conducting business as well as in statistical yearbooks.

Relative numbers (indices, percentages) are, as a rule, calculated on the basis of absolute data expressed with higher precision than those presented in the tables.

The names of some classification levels used in publication have been abbreviated, abbreviations are marked in the tables with the sign “Δ”. The list of abbreviations used and their full names are given below:

POLISH CLASSIFICATION OF ACTIVITIES – PKD 2007

abbreviation	full name
	sections
Electricity, gas, steam and hot water supply	Electricity, gas, steam, hot water and air conditioning supply
Water supply; sewerage, waste management; reclamation	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
Trade; repair of motor vehicles	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles including motorcycles
Real estate service	Real estate activities
Administrative and support service	Administrative and support service activities

POLISH CLASSIFICATION OF ACTIVITIES – PKD 2007 (cont.)

abbreviation	full name
	divisions
Manufacture of metal products	Manufacture of metal finished products excluding machinery and equipment
Manufacture of machinery and equipment	Manufacture of machinery and equipment n.e.c.
Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers excluding motorcycles

Basic definitions and economical indicators used in publication

1. Revenues from total activity includes:

- **net revenues from the sale of products** in the country and for export (finished goods, semi-finished products and services) produced by the entity, as well as packaging, equipment and external services, if they are invoiced to customers including products;
- **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for the purpose of resale in the unprocessed state of tangible current assets and products manufactured by the entity, if they are sold in the network of own stores in addition to goods of foreign production; revenues from the sale of products, goods and materials for export include intra-Community supply to EU memberstates and exports to non-EU countries;
- **other operating income**, i.e. revenues indirectly related to the operating activity of the entity, in particular: profit on disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), received free of charge, including by way of donation, assets (cash), damages, released reserves, adjustments of impairment losses on non-financial assets, revenues from social activities, income from rental or lease of fixed assets or investments in real estate and rights;
- **financial income**, i.e. amounts due from dividends and shares in profits, interest on loans granted, interest on time deposits, interest on arrears, profit on disposal of investments (sales), reduction of revaluation write-downs of investment on total or partial cessation of causes causing permanent loss of their value, the surplus of positive exchange differences over the negative ones.

2. The costs of obtaining revenues from total activity include:

- **own cost of sold products, goods and materials** related to the main operating activity, including the value of goods and materials sold and total costs less the cost of producing services for the entity's own needs and adjusted for changes in the state of products;
- **other operating costs**, i.e. costs indirectly related to the operating activity of the entity, in particular: loss on the disposal of non-financial fixed assets, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned depreciation charges (impairment write-offs), penalties, fines, damages, written off in part or all of the receivables in connection with bankruptcy, arrangement and recovery proceedings, provisions for certain or highly probable future liabilities (losses from economic transactions in progress), revaluation write-offs for non-financial assets, costs maintaining social facilities, donations or transferred fixed assets free of charge;
- **financial costs**, i.e. interest on loans and borrowings, interest and discount on bonds issued by the entity, interest on arrears, loss on disposal of investments, write-downs on revaluation of investments, surplus on foreign exchange losses over positive ones.

3. **The result on sales of products, goods and materials** is the difference between net revenues from sales of products, goods and materials and the costs incurred to obtain them (own cost of products, goods and materials sold).

4. Since 2016, amendment to the Accounting Act of 29 September 1994, all effects of events that affected extra-ordinary gains and losses are classified as other revenues and other operating costs. Due to this, data on the result on business activity will not be published since 2016, as the result on economic activity is equal to **the gross financial result**.

5. **The obligatory charges on the financial result** that affect the gross financial result include income tax from legal and natural persons as well as other payments resulting from separate regulations. Income tax affecting the financial result includes the current and deferred part. Deferred part is the difference between the state of reserves and deferred tax assets (due to temporary differences between gross financial result and tax base resulting from differences in revenue and cost recognition in accordance with accounting regulations and tax regulations) at the end and beginning of the reporting period.

6. **Net financial result** (profit or loss) is the gross financial result less the mandatory charges (i.e. income tax from legal and natural persons and other payments resulting from separate provisions).

7. Current assets and liabilities:

- **current assets** are part of property resources controlled by the entity used in operating activities of a reliably determined value, resulting from past events that will result in future economic benefits to the entity; they include:
 - **inventories** are tangible components of current assets, which include: **materials** – raw materials, basic and auxiliary materials, semi-finished foreign products, packaging, spare parts and waste, **semi-finished products and products in progress** – work-in-progress, i.e. production (services, including construction works) in progress and semi-finished products (semi-finished products) of own production, finished products – finished products, services rendered, completed works, including construction and assembly works, scientific and research works, design works, surveying and cartography, etc., **goods** – tangible components of current assets acquired for the purpose of resale in an unchanged form, **advance payments** for supplies;
 - **short-term receivables** – total trade receivables and all or part of receivables from other items not classified as financial assets, which become due within 12 months from the balance sheet date;
 - **short-term investments** – short-term assets acquired in order to achieve economic benefits resulting from the increase in the value of these assets;
 - **short-term accruals** – settlements that last no longer than 12 months from the balance sheet date accruals and prepaid expenses and deferred income as an equivalent of revenues that are not receivable from the legal point of view at the balance sheet date;
- **liabilities** are obligations resulting from past events to provide services of a reliably determined value that result in the use of an entity's existing or future assets;
 - **short-term liabilities** (excluding special funds) are all trade liabilities as well as all or part of other liabilities that become due within 12 months from the balance sheet date;
 - **long-term liabilities** are total liabilities whose repayment period as at the balance sheet date it is longer than one year, with the exception of trade liabilities.

8. **Indicators:**

- **cost level indicator** is the relation of the costs of obtaining revenues from total activity to revenues from total activity;
- **gross sales profitability indicator** is the ratio of the result from the sale of products, goods and materials to net revenues from the sale of products, goods and materials;
- **gross turnover profitability indicator** is the relation of gross financial result to revenues from total activity;
- **net turnover profitability indicator** is the ratio of net financial result to revenues from total activity;
- **first degree financial liquidity indicator** is the ratio of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds);
- **second degree financial liquidity indicator** is the ratio of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds);
- **third degree financial liquidity indicator** is the ratio of the entity's current assets (inventories, short-term receivables, short-term investments and short-term accruals) to short-term liabilities (excluding special funds).