



Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie śląskim w latach 2017–2019

Financial results of non-financial entities
in Śląskie Voivodship in the years 2017–2019



Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie śląskim w latach 2017–2019

Financial results of non-financial entities
in Śląskie Voivodship in the years 2017–2019

Urząd Statystyczny w Katowicach Statistical Office in Katowice

Katowice 2020

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Urząd Statystyczny w Katowicach

Statistical Office in Katowice

Zespół autorski

Editorial team

Zofia Płoszaj-Witkowicz, Michał Przybyła

pod kierunkiem

supervised by

Ilony Żurek

Tłumaczenie

Translation

Cezary Horoń, Czesław Porowski

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Sylwia Arendt-Bierońska, Iwona Więcek

ISBN 978-83-66405-08-0

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

katowice.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych Urzędu Statystycznego prosimy o podanie źródła

When publishing Statistical Office data – please indicate the source

Przedmowa

Przekazuję Państwu opracowanie „**Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie śląskim w latach 2017–2019**”, zawierające informacje o przychodach, kosztach, wynikach finansowych, aktywach obrotowych, zobowiązaniach oraz wskaźnikach ekonomicznych podmiotów niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą.

Dane statystyczne ujęte w opracowaniu zaprezentowane zostały według sektorów własności, powiatów oraz wybranych sekcji i działów PKD 2007.

Publikacja składa się z części analitycznej, wzbogaconej graficzną prezentacją danych w postaci wykresów i map, jak również uwag metodologicznych – zawierających podstawowe definicje i objaśnienia stosowanych pojęć – oraz tablic w formacie Excel.

Wyrażam nadzieję, że opracowanie stanowić będzie przydatne źródło informacji dla wszystkich odbiorców zainteresowanych prezentowaną tematyką.

Dyrektor
Urzędu Statystycznego w Katowicach



AURELIA HETMAŃSKA

Katowice, czerwiec 2020 r.

Preface

I would like to present you with the elaboration “**Financial results of non-financial entities in Śląskie Voivodship in the years 2017–2019**” containing information on revenues, costs and financial results, current assets, liabilities and economic indicators of non-financial entities engaged in economic activities.

Statistical data included in elaboration are presented by ownership sectors, powiats and selected sections and divisions of the PKD 2007.

The elaboration consists of an analytical part enriched with a graphical presentation of data in the form of charts and maps as well as methodological notes containing basic definitions and explanations of concepts used and tables in Excel format.

I hope that the elaboration will be useful source of information for all recipients interested in the presented topic.

Director
of the Statistical Office in Katowice



AURELIA HETMAŃSKA

Katowice, June 2020

Spis treści

Contents

| | <u>Strona</u> <u>Page</u> |
|---|------------------------------|
| Przedmowa | 3 |
| Preface | 4 |
| Objaśnienia znaków umownych. Ważniejsze skróty | 12 |
| Symbols. Major abbreviations | 12 |
| Synteza | 13 |
| Executive summary | 14 |
| Rozdział 1. Ogólna charakterystyka przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób | 15 |
| Chapter 1. General characteristics of non-financial entities employing 10 persons and more | 15 |
| 1.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych | 15 |
| 1.1. The number of non-financial entities | 15 |
| 1.2. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania | 16 |
| 1.2. Revenues from total activity and costs of obtaining them | 16 |
| 1.3. Wyniki finansowe | 17 |
| 1.3. Financial results | 17 |
| 1.4. Wskaźniki ekonomiczno-finansowe | 19 |
| 1.4. Economic and financial indicators | 19 |
| 1.5. Aktywa obrotowe | 21 |
| 1.5. Current assets | 21 |
| 1.6. Zobowiązania | 21 |
| 1.6. Liabilities | 21 |
| Rozdział 2. Ogólna charakterystyka przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10-49 osób | 23 |
| Chapter 2. General characteristics of non-financial entities employing 10-49 persons | 23 |
| 2.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych | 23 |
| 2.1. The number of non-financial entities | 23 |
| 2.2. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania | 23 |
| 2.2. Revenues from total activity and costs of obtaining them | 23 |
| 2.3. Wyniki finansowe | 24 |
| 2.3. Financial results | 24 |
| 2.4. Wskaźniki ekonomiczno-finansowe | 25 |
| 2.4. Economic and financial indicators | 25 |

Spis treści (dok.)

Contents (cont.)

| | Strona Page |
|---|----------------|
| 2.5. Aktywa obrotowe | 26 |
| 2.5. Current assets | 26 |
| 2.6. Zobowiązania | 26 |
| 2.6. Liabilities | 26 |
| Rozdział 3. Ogólna charakterystyka przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób | 27 |
| Chapter 3. General characteristics of non-financial entities employing 50 persons and more | 27 |
| 3.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych | 27 |
| 3.1. The number of non-financial entities | 27 |
| 3.2. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania | 27 |
| 3.2. Revenues from total activity and costs of obtaining them | 27 |
| 3.3. Wyniki finansowe | 29 |
| 3.3. Financial results | 29 |
| 3.4. Wskaźniki ekonomiczno-finansowe | 30 |
| 3.4. Economic and financial indicators | 30 |
| 3.5. Aktywa obrotowe | 31 |
| 3.5. Current assets | 31 |
| 3.6. Zobowiązania | 32 |
| 3.6. Liabilities | 32 |
| Rozdział 4. Województwo śląskie na tle kraju | 33 |
| Chapter 4. Śląskie Voivodship against the background of the country | 33 |
| Uwagi metodologiczne | 34 |
| Methodological notes | 38 |
| Źródła i zakres danych | 34 |
| Sources and scope of data | 38 |
| Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji | 35 |
| Basic definitions and economical indicators used in publication | 39 |

Spis tablic

List of tables

| | Nr No. | Strona Page |
|--|-----------|----------------|
| Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób | 1 | 19 |
| Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10 persons and more | 1 | 19 |
| Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10-49 osób | 2 | 25 |
| Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10-49 persons . . . | 2 | 25 |
| Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób | 3 | 31 |
| Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 50 persons and more | 3 | 31 |
| Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle kraju w okresie I-XII 2019 r. | 4 | 33 |
| Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10 persons and more against the background of the country in the period I-XII 2019 | 4 | 33 |

Spis wykresów

List of charts

| | Nr No. | Strona Page |
|---|-----------|----------------|
| Liczba przedsiębiorstw niefinansowych według wybranych sekcji PKD 2007 w 2019 r. | 1 | 15 |
| The number of non-financial entities by selected sections of the PKD 2007 in 2019 | 1 | 15 |
| Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania w okresie I-XII (2017, 2018, 2019) . . | 2 | 16 |
| Revenues from total activity and costs of obtaining them in the period I-XII (2017, 2018, 2019) . . | 2 | 16 |
| Dynamika przychodów z całokształtu działalności według wybranych sekcji PKD 2007 w 2019 r. . . . | 3 | 17 |
| The dynamics of revenues from all activities by selected sections PKD 2007 in 2019 | 3 | 17 |
| Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw niefinansowych (2017, 2018, 2019) | 4 | 21 |
| Value of current assets of non-financial entities (2017, 2018, 2019) | 4 | 21 |
| Struktura zobowiązań krótkoterminowych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r. | 5 | 22 |
| The structure of short-term liabilities of non-financial entities in 2019 | 5 | 22 |
| Struktura przychodów i kosztów w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10-49 osób w okresie I-XII 2019 r. | 6 | 23 |
| The structure of revenues and costs in non-financial entities employing 10-49 persons in the period I-XII 2019 | 6 | 23 |

Spis wykresów (dok.)

List of charts (cont.)

| | Nr No. | Strona Page |
|---|-----------|----------------|
| Struktura kosztów w układzie rodzajowym w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10-49 osób w okresie I-XII (2017, 2018, 2019) | 7 | 24 |
| The structure of costs by types in non-financial entities employing 10-49 persons in the period I-XII (2017, 2018, 2019) | 7 | 24 |
| Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w okresie I-XII (2017, 2018, 2019) | 8 | 27 |
| Revenues from total activity and costs of obtaining them in non-financial entities employing 50 persons and more in the period I-XII (2017, 2018, 2019) | 8 | 27 |
| Dynamika przychodów z całokształtu działalności według wybranych sekcji PKD 2007 w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w okresie I-XII 2019 r. | 9 | 28 |
| The dynamics of revenues from all activities by selected sections PKD 2007 in non-financial entities employing 50 persons and more in the period I-XII 2019 | 9 | 28 |
| Struktura przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według uzyskiwanego wyniku finansowego netto oraz wybranych sekcji PKD 2007 w okresie I-XII 2019 r. | 10 | 30 |
| The structure of entities according to net financial result and selected sections PKD 2007 in non-financial entities employing 50 persons and more in the period I-XII 2019 | 10 | 30 |
| Struktura aktywów obrotowych w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w 2019 r. | 11 | 32 |
| The structure of current assets of non-financial entities employing 50 persons and more in 2019 | 11 | 32 |

Spis map

List of maps

| | Nr No. | Strona Page |
|---|-----------|----------------|
| Udział liczby jednostek wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw niefinansowych według powiatów w 2019 r. | 1 | 18 |
| Share of the number of entities showing net profit of total number non-financial entities surveyed by poviats in 2019 | 1 | 18 |
| Wskaźnik rentowności obrotu netto według powiatów w 2019 r. | 2 | 20 |
| Net turnover profitability indicator by poviats in 2019 | 2 | 20 |

Spis tablic dostępnych w wersji elektronicznej w pliku Excel

List of tables available in an electronic version in an Excel file

| | Nr No. |
|---|-----------|
| Podstawowe dane dotyczące podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób (2017, 2018, 2019) | 1 |
| Basic data on economic entities with 10 and more persons employed (2017, 2018, 2019) | 1 |
| Przychody, koszty i wyniki finansowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 2 |
| Revenue, costs and financial results of economic entities employing 10 and more persons by selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 2 |
| Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 3 |
| Costs in economic entities employing 10 and more persons by types for selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 3 |
| Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji (2017, 2018, 2019) | 4 |
| Current assets in economic entities employing 10 and more persons by selected sections (2017, 2018, 2019) | 4 |
| Wybrane źródła finansowania majątku w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji (2017, 2018, 2019) | 5 |
| Selected sources of wealth financing in economic entities employing 10 and more persons by selected sections (2017, 2018, 2019) | 5 |
| Relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 6 |
| Economic relations in economic entities employing 10 and more persons by selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 6 |
| Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 10 i więcej osób według wskaźnika rentowności obrotu oraz wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 7 |
| Economic entities employing 10 and more persons by turnover profitability indicator for selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 7 |
| Wybrane wyniki finansowe i relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle kraju (2017, 2018, 2019) | 8 |
| Selected financial results and economic relations in economic entities employing 10 and more persons in the background of the country (2017, 2018, 2019) | 8 |
| Przychody, koszty i wyniki finansowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 9 |
| Revenue, costs and financial results in economic entities employing 10-49 persons by selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 9 |

Spis tablic dostępnych w wersji elektronicznej w pliku Excel (cd.)

List of tables available in an electronic version in an Excel file (cont.)

| | <u>Nr No.</u> |
|---|-------------------|
| Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 10 |
| Costs in economic entities employing 10-49 persons by types for selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 10 |
| Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji (2017, 2018, 2019) | 11 |
| Current assets in economic entities employing 10-49 persons by selected sections (2017, 2018, 2019) | 11 |
| Wybrane źródła finansowania majątku w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji (2017, 2018, 2019) | 12 |
| Selected sources of wealth financing in economic entities with number of employed 10-49 by selected sections (2017, 2018, 2019) | 12 |
| Relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 13 |
| Economic relations in economic entities with 10-49 employed persons by selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 13 |
| Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 10-49 osób według wskaźnika rentowności obrotu oraz wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 14 |
| Economic entities with 10-49 employed persons by turnover profitability rate for selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 14 |
| Wybrane wyniki finansowe i relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób na tle kraju (2017, 2018, 2019) | 15 |
| Selected financial results and economic relations in economic entities with 10-49 employed persons in the background of the country (2017, 2018, 2019) | 15 |
| Przychody, koszty i wyniki finansowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 16 |
| Incomes, costs and financial results in economic entities with 50 and more employed persons by selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 16 |
| Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 17 |
| Costs by type in economic entities employing 50 and more persons by selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 17 |
| Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji (2017, 2018, 2019) | 18 |
| Current assets in economic entities employing 50 and more persons by selected sections (2017, 2018, 2019) | 18 |
| Wybrane źródła finansowania majątku w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji (2017, 2018, 2019) | 19 |
| Selected sources of assets financing in economic entities employing 50 and more persons by selected sections (2017, 2018, 2019) | 19 |

Spis tablic dostępnych w wersji elektronicznej w pliku Excel (dok.)

List of tables available in an electronic version in an Excel file (cont.)

| | Nr No. |
|--|-----------|
| Relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 20 |
| Economic relations in economic entities employing 50 and more persons by selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 20 |
| Podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 50 i więcej osób według wskaźnika rentowności obrotu oraz wybranych sekcji i działów (2017, 2018, 2019) | 21 |
| Economic entities employing 50 and more persons by turnover profitability indicator for selected sections and divisions (2017, 2018, 2019) | 21 |
| Wybrane wyniki finansowe i relacje ekonomiczne w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób na tle kraju (2017, 2018, 2019) | 22 |
| Selected financial results and economic relations in economic entities employing 50 and more persons in the background of the country (2017, 2018, 2019) | 22 |

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

| Symbol | Opis |
|-----------------------|---|
| Symbol | Description |
| Kropka (.) | oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless |
| Znak Δ | oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji categories of applied classification are presented in abbreviated form |
| „W tym” „Of which” | oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given |

Ważniejsze skróty

Major abbreviations

| Skrót | Znaczenie |
|----------------|---|
| Abbreviation | Meaning |
| mln | milion million |
| zł PLN | złoty zloty |
| r. | rok year |
| cd. cont. | ciąg dalszy continued |
| dok. cont. | dokończenie continued |
| poz. | pozycja item |
| p. proc pp. | punkt procentowy percentage point |
| tj. i.e. | to jest that is |
| m.in. i.a. | między innymi among others |
| Dz.U. | Dziennik Ustaw Journal of Laws |
| PKD | Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activities |

Synteza

W 2019 r. w województwie śląskim działało 6512 **przedsiębiorstw niefinansowych** o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Wśród badanych podmiotów dominowały jednostki średnie (o liczbie pracujących 10-49 osób), które stanowiły 65,9% całej objętej badaniem populacji, natomiast udział jednostek dużych (o liczbie pracujących 50 i więcej osób) wyniósł 34,1%. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych objętych badaniem w województwie śląskim stanowiła 13,2% liczby analogicznych podmiotów w kraju.

Wartość **przychodów z całokształtu działalności** uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa w 2019 r. wynosiła 419152,5 mln zł i w porównaniu z poprzednim rokiem wzrosła o 1,3%, a w odniesieniu do 2017 r. – o 4,7%. Ponad 70% przychodów osiągnęły przedsiębiorstwa należące do dwóch sekcji: przetwórstwo przemysłowe oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (odpowiednio: 49,4% i 20,9%). Udział przychodów uzyskanych przez jednostki średnie w ogólnej wartości przychodów z całokształtu działalności wyniósł 14,6%, a przez jednostki duże – 85,4%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności badanych podmiotów osiągnęły poziom 403336,3 mln zł i w skali roku wzrosły o 1,9%, a w stosunku do 2017 r. – o 6,3%. Wśród kosztów w układzie rodzajowym największy udział miało zużycie materiałów i energii (50,1%). Udział kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa średnie w ogólnej wartości kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniósł 14,2%, a przez podmioty duże – 85,8%.

W 2019 r. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były mniej korzystne od uzyskanych rok wcześniej i w 2017 r. **Wynik finansowy brutto** wyniósł 15816,2 mln zł i w porównaniu z 2018 r. zmniejszył się o 11,0%, a w odniesieniu do 2017 r. – o 25,3%. Wartość wyniku finansowego brutto uzyskanego przez jednostki średnie stanowiła 24,8% wartości wyniku finansowego brutto uzyskanego przez wszystkie objęte badaniem podmioty, a wartość wyniku finansowego brutto uzyskanego przez jednostki duże – 75,2%. **Wynik finansowy netto** ukształtował się na poziomie 12925,0 mln zł i był niższy od uzyskanego w poprzednim roku i w 2017 r. odpowiednio o: 12,7% i 27,4%. Wartość wyniku finansowego netto uzyskanego przez przedsiębiorstwa średnie stanowiła 27,1% wartości wyniku finansowego netto uzyskanego przez wszystkie objęte badaniem podmioty, a wartość wyniku finansowego netto uzyskanego przez przedsiębiorstwa duże – 72,9%.

W 2019 r. **zysk netto** wykazało 79,2% ogółu badanych przedsiębiorstw (wobec 80,9% przed rokiem i 79,7% w 2017 r.), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 83,8% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 84,0% przed rokiem i 87,6% w 2017 r.).

Szybszy wzrost kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności niż przychodów znalazł odzwierciedlenie w pogorszeniu **wskaźnika poziomu kosztów** (z 95,7% przed rokiem do 96,2% w 2019 r.). W skali roku zmniejszył się **wskaźnik rentowności sprzedaży brutto** (z 4,6% do 3,7%), **wskaźnik rentowności obrotu brutto** (z 4,3% do 3,8%) oraz **wskaźnik rentowności obrotu netto** (z 3,6% do 3,1%). **Wskaźnik płynności finansowej I stopnia** wzrósł z 32,9% do 34,5%, a **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** obniżył się z 95,3% do 95,2%. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe badanych przedsiębiorstw niefinansowych województwa śląskiego w 2019 r. były gorsze od uzyskanych przez analogiczne podmioty gospodarcze w kraju.

Wartość **aktywów obrotowych** przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w końcu grudnia 2019 r. wynosiła 155239,2 mln zł i w skali roku wzrosła o 4,3%, a w odniesieniu do stanu w końca grudnia 2017 r. – o 7,4%. Aktywa obrotowe jednostek średnich stanowiły 15,6% ogółu aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw, a aktywa obrotowe jednostek dużych – 84,4%.

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) w końcu grudnia 2019 r. osiągnęły poziom 158095,7 mln zł i były wyższe niż przed rokiem i w końcu grudnia 2017 r. odpowiednio o: 8,0% i 11,1%. Zobowiązania podmiotów średnich stanowiły 12,7% ogółu zobowiązań badanych przedsiębiorstw, a zobowiązania podmiotów dużych – 87,3%. **Zobowiązania długoterminowe** wynosiły 47730,2 mln zł i stanowiły 30,2% ogółu zobowiązań badanych przedsiębiorstw, a **zobowiązania krótkoterminowe** – 110365,5 mln zł (69,8%).

Executive summary

In 2019, 6512 **non-financial entities** employing 10 or more employees were active in Śląskie Voivodeship. The surveyed entities were dominated by medium-sized entities (with 10-49 employees), which accounted for 65.9% of the entire population covered by survey, while share of large entities (with 50 or more employees) was 34.1%. The number of non-financial entities covered by survey in Śląskie Voivodeship were equal to 13.2% of number of similar entities in the country.

The value of revenues from total activity obtained by surveyed enterprises in 2019 was PLN 419152.5 million and increased by 1.3% compared to the previous year, and by 4.7% compared to 2017. Entities belonging to two sections generated over 70% of revenues: manufacturing and trade; repair of motor vehicles (49.4% and 20.9% respectively). Share of revenues obtained by medium-sized entities in the total value of revenues from total activity amounted to 14.6%, and by large entities – 85.4%.

The costs of obtaining revenues from total activity of surveyed entities reached the level of PLN 403336.3 million and increased by 1.9% per year, and by 6.3% compared to 2017. Among costs by type, the largest share had consumption of materials and energy (50.1%). Share of costs incurred by medium-sized entities in total value of costs of obtaining revenues from total activity amounted to 14.2%, and by large entities – 85.8%.

In 2019, financial results of surveyed enterprises were less profitable than those obtained a year earlier and in 2017. **The gross financial result** amounted to PLN 15816.2 million and compared to 2018 it decreased by 11.0%, and in 2017 – by 25.3%. The value of gross financial result obtained by medium-sized entities was equal to 24.8% of value of gross financial result obtained by all entities covered by survey, and value of gross financial result obtained by large entities – 75.2%. **The net financial result was** PLN 12925.0 million and was lower than in the previous year and in 2017 by 12.7% and 27.4%, respectively. The value of net financial result obtained by medium-sized enterprises accounted for 27.1% of value of net financial result obtained by all entities covered by survey, and value of net financial result obtained by large entities – 72.9%.

In 2019, **net profit** was reported by 79.2% of all surveyed entities (compared to 80.9% a year before and 79.7% in 2017), and revenues obtained by them were equal to 83.8% of revenues from total activity of surveyed entities (compared to 84.0% a year before and 87.6% in 2017).

A faster increase in costs of obtaining revenues from total activity than revenues was reflected in deterioration of **cost level indicator** (from 95.7% a year before to 96.2% in 2019). **Gross sales profitability indicator** (from 4.6% to 3.7%), **gross turnover profitability indicator** (from 4.3% to 3.8%) and **net turnover profitability indicator** (from 3.6% to 3.1%) decreased on a yearly basis. **The first degree financial liquidity indicator** increased from 32.9% to 34.5%, and **the second degree financial liquidity indicator** decreased from 95.3% to 95.2%. Basic economic and financial relations of surveyed non-financial entities of Śląskie Voivodeship in 2019 were worse than those obtained by similar economic entities in the country.

The value of **current assets** of entities employing 10 or more people at the end of December 2019 was PLN 155239.2 million and increased by 4.3% per year, and by 7.4% compared to the end of December 2017. Current assets of medium-sized entities accounted for 15.6% of total current assets of surveyed entities, and current assets of large entities – 84.4%.

Long-term and short-term **liabilities** (excluding special funds) at the end of December 2019 reached the level of PLN 158095.7 million and were higher than a year before and at the end of December 2017 by 8.0% and 11.1% respectively. Liabilities of medium-sized entities constituted 12.7% of total liabilities of surveyed entities, and liabilities of large entities – 87.3%. **Long-term liabilities** amounted to PLN 47730.2 million and accounted for 30.2% of total liabilities of surveyed entities, and **short-term liabilities** – PLN 110365.5 million (69.8%).

Rozdział 1. Ogólna charakterystyka przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób

Chapter 1. General characteristics of non-financial entities employing 10 persons and more

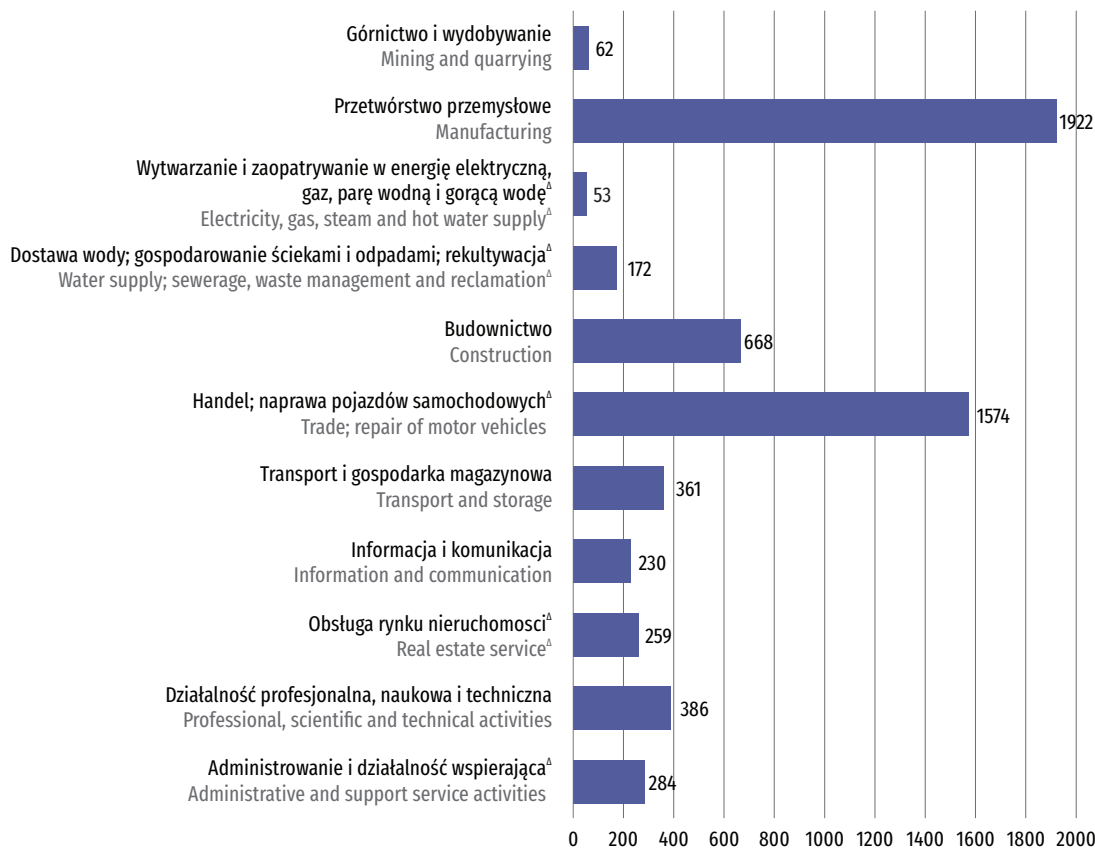
1.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych

1.1. The number of non-financial entities

Zawarte w niniejszym opracowaniu informacje o przychodach, kosztach i wynikach finansowych, aktywach obrotowych, zobowiązaniach oraz wskaźnikach ekonomicznych podmiotów niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą w 2019 r. dotyczą 6512 przedsiębiorstw z województwa śląskiego o liczbie pracujących 10 i więcej osób. W porównaniu z 2018 r. liczba tych przedsiębiorstw zmniejszyła się o 32 podmioty, a w odniesieniu do 2017 r. – o 155 podmiotów. Wśród badanych przedsiębiorstw dominowały jednostki średnie (o liczbie pracujących 10-49 osób), które stanowiły 65,9% całej objętej badaniem populacji. Udział jednostek dużych (o liczbie pracujących 50 i więcej osób) wyniósł 34,1%.

Wykres 1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych według wybranych sekcji PKD 2007 w 2019 r.

Chart 1. The number of non-financial entities by selected sections of the PKD 2007 in 2019



W skali roku największy spadek liczby badanych przedsiębiorstw niefinansowych odnotowano w sekcjach: przetwórstwo przemysłowe (o 63 jednostki) i handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 42 jednostki), natomiast największy wzrost w sekcjach: działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (o 26 jednostek) oraz budownictwo (o 22 jednostki). Pomimo tych zmian struktura podmiotów gospodarczych według sekcji nie uległa istotnym zmianom. W 2019 r. nadal największy udział stanowiły podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (29,5%) oraz zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (24,2%). Znaczny udział miały również przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (10,3%).

1.2. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania

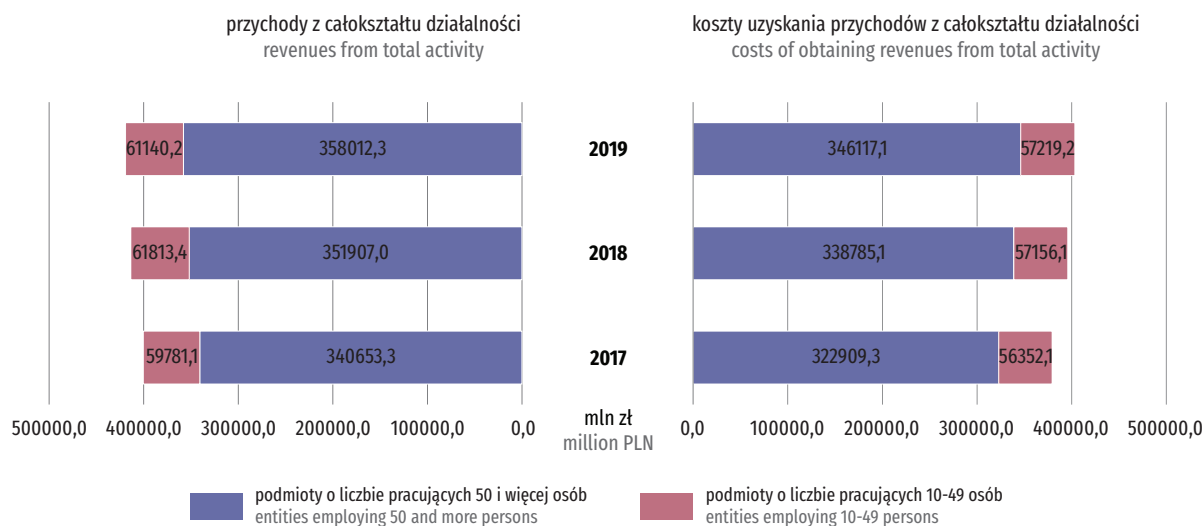
1.2. Revenues from total activity and costs of obtaining them

Wartość przychodów z całokształtu działalności uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa w 2019 r. wyniosła 419152,5 mln zł i w porównaniu z poprzednim rokiem wzrosła o 1,3%, a w odniesieniu do 2017 r. – o 4,7%. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności badanych podmiotów osiągnęły poziom 403336,3 mln zł i w skali roku wzrosły o 1,9%, a w stosunku do 2017 r. – o 6,3%.

Spośród kosztów w układzie rodzajowym największy udział miało zużycie materiałów i energii (50,1%). W strukturze rodzajowej kosztów ogółem w skali roku zwiększył się udział wynagrodzeń (o 0,6 p. proc.), usług obcych (o 0,5 p. proc.), amortyzacji (o 0,4 p. proc.), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (o 0,2 p. proc.) oraz podatków i opłat (o 0,1 p. proc.), zmniejszył się natomiast udział zużycia materiałów i energii (o 1,7 p. proc.).

Wykres 2. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania w okresie I-XII

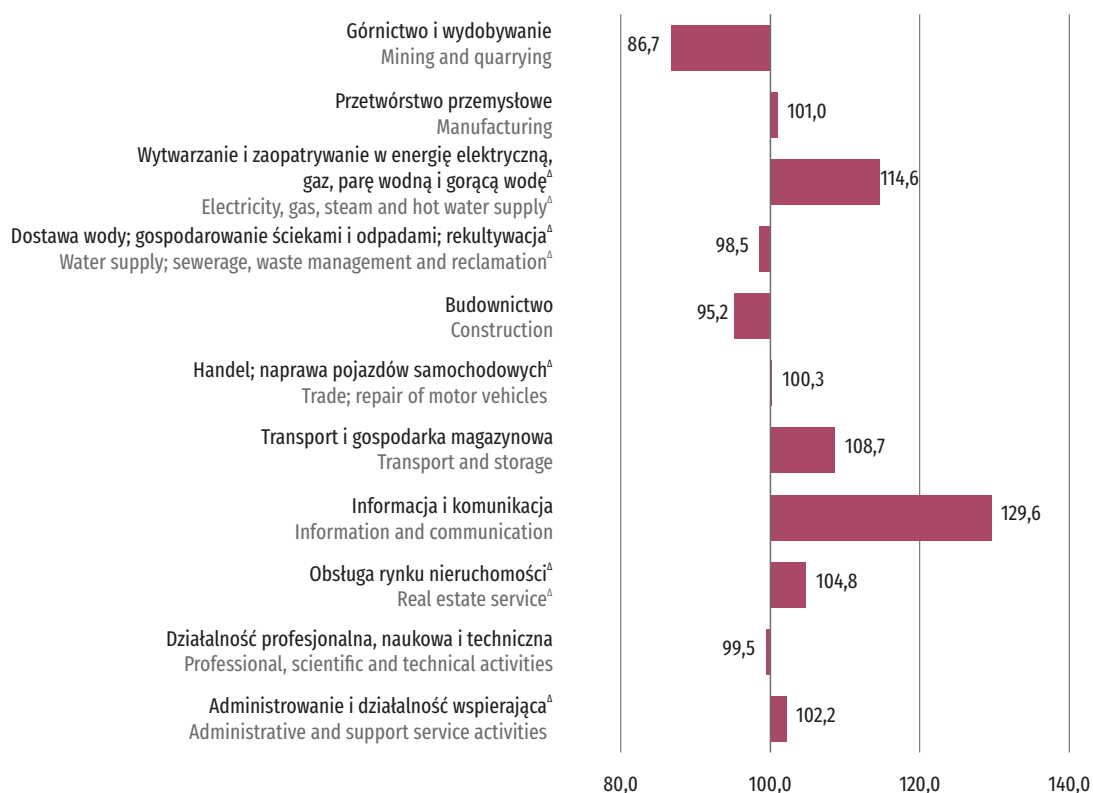
Chart 2. Revenues from total activity and costs of obtaining them in the period I-XII



Podobnie jak w poprzednich latach, ponad 70% przychodów uzyskanych przez badane podmioty osiągnęły przedsiębiorstwa z dwóch sekcji: przetwórstwo przemysłowe oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (odpowiednio: 49,4% i 20,9%). W porównaniu z 2018 r. największy wzrost przychodów odnotowano w sekcji informacja i komunikacja (o 29,6%), a następnie w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 14,6%), natomiast największy spadek – w górnictwie i wydobywaniu (o 13,3%), a następnie w budownictwie (o 4,8%).

Wykres 3. Dynamika przychodów z całokształtu działalności według wybranych sekcji PKD 2007 w 2019 r. (2018=100)

Chart 3. The dynamics of revenues from all activities by selected sections PKD 2007 in 2019 (2018=100)



1.3. Wyniki finansowe

1.3. Financial results

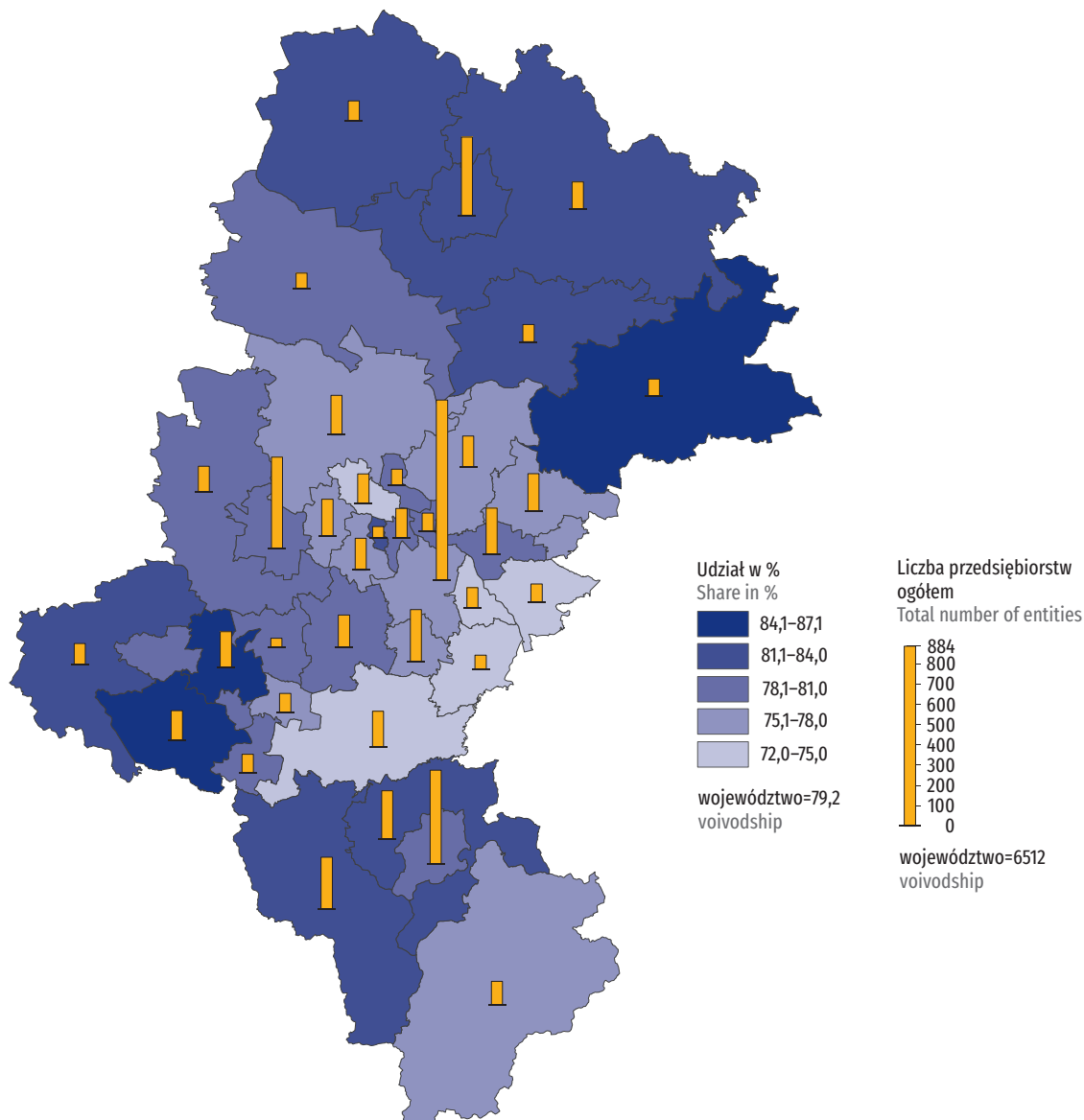
W 2019 r. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw niefinansowych były mniej korzystne od uzyskanych rok wcześniej i w 2017 r. Wynik finansowy brutto wyniósł 15816,2 mln zł i w porównaniu z 2018 r. zmniejszył się o 11,0%, a w odniesieniu do 2017 r. – o 25,3%. Obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 2891,1 mln zł, tj. o 2,7% mniej niż rok wcześniej i o 13,9% mniej niż w 2017 r. Odnotowany zysk netto był niższy o 11,4% w skali roku oraz o 13,2% w odniesieniu do 2017 r., a strata netto była niższa o 8,1% w porównaniu z 2018 r., ale wyższa o 67,6% w stosunku do 2017 r. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 12925,0 mln zł i był niższy od uzyskanego w poprzednim roku i w 2017 r. odpowiednio o: 12,7% i 27,4%.

Największy spadek zarówno wyniku finansowego brutto, jak i wyniku finansowego netto w stosunku do osiągniętego w 2018 r. odnotowano w górnictwie i wydobywaniu, a następnie w budownictwie oraz działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, natomiast największy wzrost – w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, a następnie w transporcie i gospodarce magazynowej oraz w zakwaterowaniu i gastronomii.

W 2019 r. zysk netto wykazało 79,2% ogółu badanych przedsiębiorstw (wobec 80,9% przed rokiem i 79,7% w 2017 r.), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 83,8% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 84,0% przed rokiem i 87,6% w 2017 r.).

Mapa 1. Udział liczby jednostek wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw niefinansowych według powiatów w 2019 r.

Map 1. Share of the number of entities showing net profit of total number non-financial entities surveyed by poviats in 2019



W przekroju według powiatów najwięcej przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących zysk netto odnotowano w powiecie zawierciańskim (87,1%), a następnie w powiecie wodzistawskim (85,7%) i Rybniku (85,2%). Najmniej szy udział liczby jednostek wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw obserwowano w Mysłowicach (72,0%), a następnie w Bytomiu (72,9%) i powiecie bieruńsko-lędzińskim (73,2%).

1.4. Wskaźniki ekonomiczno-finansowe

1.4. Economic and financial indicators

Szybszy wzrost kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności niż przychodów znalazł odzwierciedlenie w pogorszeniu wskaźnika poziomu kosztów (z 94,7% w 2017 r. i 95,7% przed rokiem do 96,2% w 2019 r.). Najkorzystniejszy wskaźnik poziomu kosztów odnotowano w przedsiębiorstwach należących do sekcji: działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (91,5%), informacja i komunikacja (91,8%), zakwaterowanie i gastronomia (92,2%) oraz budownictwo (94,0%). Wskaźnik poziomu kosztów w przetwórstwie przemysłowym ukształtował się na poziomie 95,3%, a w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 96,8%.

W skali roku zmniejszył się wskaźnik rentowności sprzedaży brutto (o 0,9 p. proc.) oraz wskaźniki rentowności obrotu brutto i netto (po 0,5 p. proc.). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wzrósł o 1,6 p. proc., a wskaźnik płynności finansowej II stopnia obniżył się o 0,1 p. proc.

Tablica 1. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób

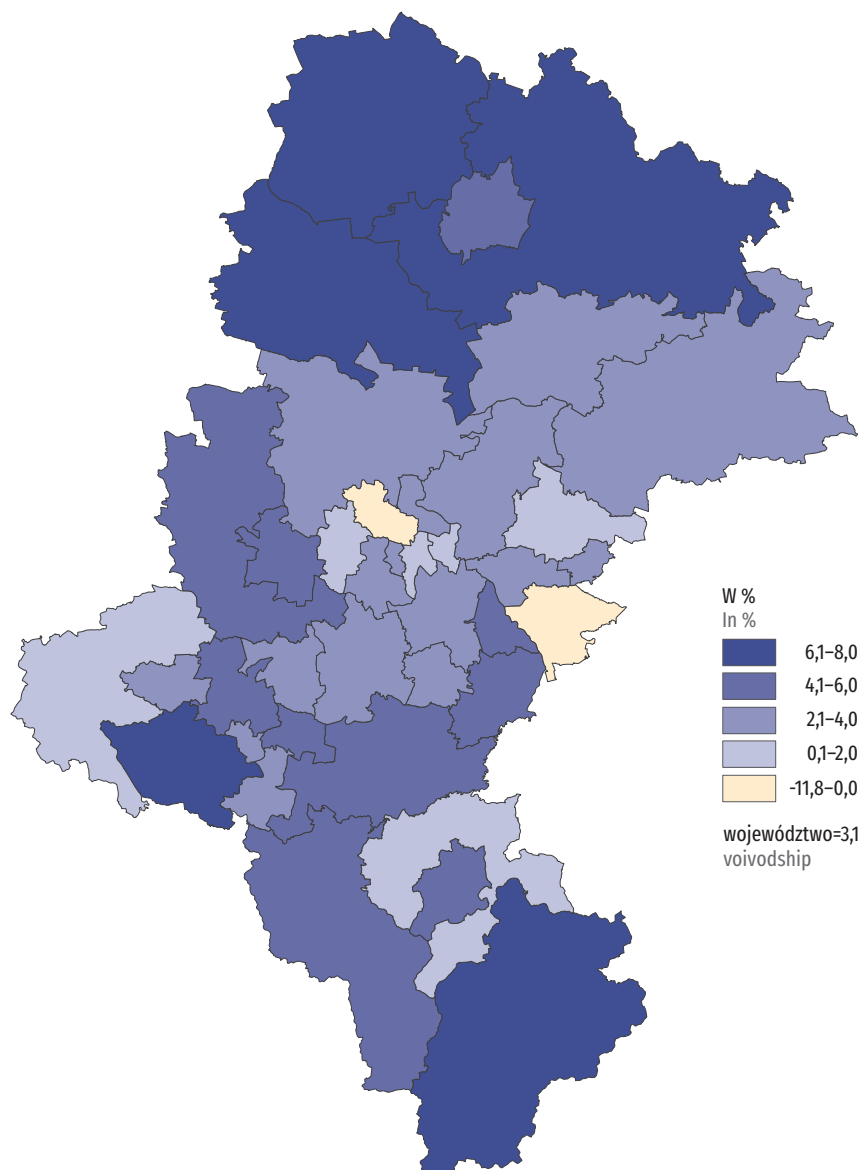
Table 1. Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10 persons and more

| Wyszczególnienie Specification | I-XII 2017 | I-XII 2018 | I-XII 2019 |
|--|------------|------------|------------|
| | w % in% | | |
| Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności Cost level indicator of the whole activity | 94,7 | 95,7 | 96,2 |
| Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator | 4,7 | 4,6 | 3,7 |
| Wskaźnik rentowności obrotu: Turnover profitability indicator: | | | |
| brutto gross | 5,3 | 4,3 | 3,8 |
| netto net | 4,4 | 3,6 | 3,1 |
| Wskaźnik płynności finansowej: Financial liquidity indicator: | | | |
| I stopnia first degree | 36,0 | 32,9 | 34,5 |
| II stopnia second degree | 102,8 | 95,3 | 95,2 |

Największy spadek wskaźnika rentowności obrotu netto w skali roku odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (z 4,4% do minus 4,8%), a następnie w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (z 12,5% do 7,4%), budownictwie (z 7,8% do 4,3%), działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (z 4,0% do 2,7%) oraz w informacji i komunikacji (z 8,1% do 6,9%). Największy wzrost tego wskaźnika zanotowano dla sekcji wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z minus 6,3% do 2,5%).

Mapa 2. Wskaźnik rentowności obrotu netto według powiatów w 2019 r.

Map 2. Net turnover profitability indicator by poviats in 2019



W przekroju według powiatów przedsiębiorstwa niefinansowe z najwyższym wskaźnikiem rentowności obrotu netto zlokalizowane były w powiecie lublinieckim (8,0%), a następnie w powiecie kłobuckim (7,8%), żywieckim (7,4%) i częstochowskim (7,1%), natomiast najniższą wartość tego wskaźnika odnotowano w jednostkach działających w Bytomiu (minus 11,8%) i Jaworznie (minus 11,2%).

1.5. Aktywa obrotowe

1.5. Current assets

Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w końcu grudnia 2019 r. wyniosła 155239,2 mln zł i w skali roku wzrosła o 4,3%, a w odniesieniu do stanu w końcu grudnia 2017 r. – o 7,4%.

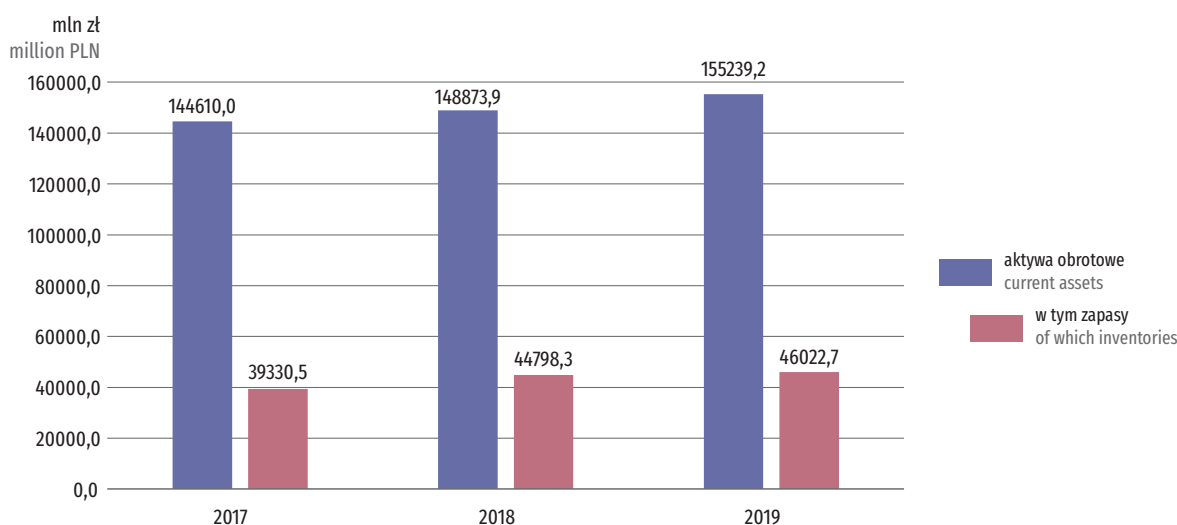
Wartość zapasów ogółu badanych przedsiębiorstw niefinansowych ukształtowała się na poziomie 46022,7 mln zł, tj. o 2,7% wyższym niż rok wcześniej. W skali roku odnotowano wzrost należności krótkoterminowych o 1,7% do 67017,2 mln zł, inwestycji krótkoterminowych – o 9,8% do 38083,2 mln zł oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – o 16,9% do 4116,2 mln zł.

W strukturze zapasów ogółem w skali roku wzrósł udział produktów gotowych (z 14,2% do 15,1%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 16,1% do 16,3%), a obniżył się udział towarów (z 33,8% do 33,4%) oraz materiałów (z 32,2% do 31,9%).

Wykres 4. Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw niefinansowych

Stan w dniu 31 grudnia

Chart 4. Value of current assets of non-financial entities
As of 31st December

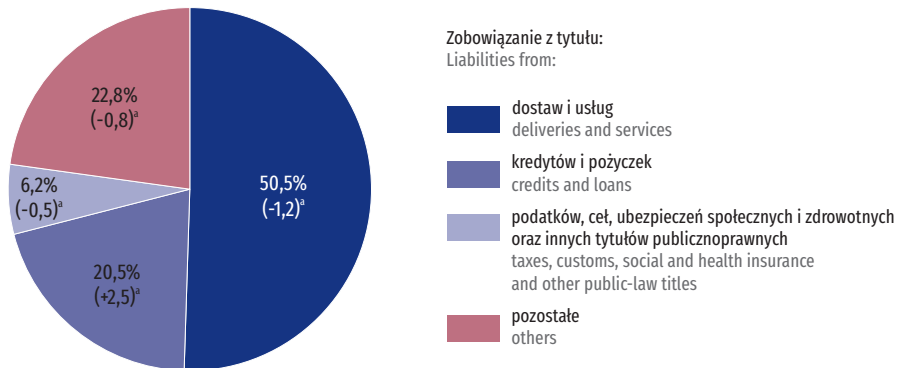


1.6. Zobowiązania

1.6. Liabilities

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) w końcu grudnia 2019 r. osiągnęły poziom 158095,7 mln zł i były wyższe niż przed rokiem i w końcu grudnia 2017 r. odpowiednio o: 8,0% i 11,1%. Zobowiązania długoterminowe wynosiły 47730,2 mln zł i w skali roku wzrosły o 16,8%, a w odniesieniu do stanu w końcu grudnia 2017 r. – o 9,7%. Zobowiązania krótkoterminowe ukształtowały się na poziomie 110365,5 mln zł i były wyższe niż w końcu grudnia 2018 r. i 2017 r. odpowiednio o: 4,6% i 11,7%.

Wykres 5. Struktura zobowiązań krótkoterminowych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r.
 Stan w dniu 31 grudnia
Chart 5. The structure of short-term liabilities of non-financial entities in 2019
 As of 31st December



^a Zmiana do I-XII 2018 r. (w p. proc.).
^a Change to I-XII 2018 r. (in p.p.).

Rozdział 2. Ogólna charakterystyka przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10-49 osób

Chapter 2. General characteristics of non-financial entities employing 10-49 persons

2.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych

2.1. The number of non-financial entities

W 2019 r. badaniem wyników finansowych objęto 4290 przedsiębiorstw z województwa śląskiego o liczbie pracujących 10-49 osób. Liczba tych podmiotów gospodarczych wzrosła w skali roku o 17 jednostek, ale w odniesieniu do 2017 r. zmniejszyła się o 120 jednostek. Ponad połowa przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10-49 osób należała do sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych oraz przetwórstwo przemysłowe (odpowiednio: 28,5% i 22,8%). Znaczny udział miały również podmioty należące do sekcji budownictwo (11,6%), a także działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (7,3%).

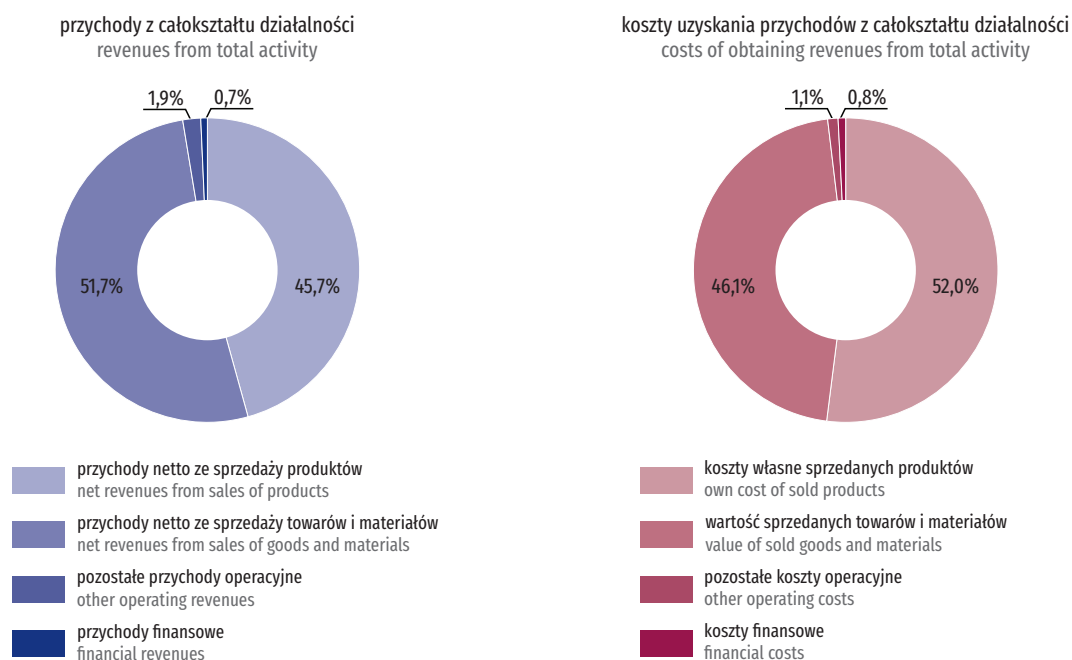
2.2. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania

2.2. Revenues from total activity and costs of obtaining them

Przychody z całokształtu działalności uzyskane w 2019 r. przez badane przedsiębiorstwa wyniosły 61140,2 mln zł i w porównaniu z przychodami uzyskanymi w poprzednim roku były niższe o 1,1%, natomiast w odniesieniu do 2017 r. wzrosły o 2,3%. Koszty uzyskania tych przychodów ukształtowały się na poziomie 57219,2 mln zł i w skali roku wzrosły o 0,1%, a w porównaniu z 2017 r. – o 1,5%.

Wykres 6. Struktura przychodów i kosztów w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10-49 osób w okresie I-XII 2019 r.

Chart 6. The structure of revenues and costs in non-financial entities employing 10-49 persons in the period I-XII 2019



W strukturze przychodów z całokształtu działalności w 2019 r. największy udział miały przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów (51,7%), natomiast w strukturze kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności – koszty własne sprzedanych produktów (52,0%).

W skali roku wzrósł udział przychodów netto ze sprzedaży produktów (o 1,6 p. proc.) i pozostałych przychodów operacyjnych (o 0,2 p. proc.), zmniejszył się natomiast udział przychodów netto ze sprzedaży towarów i materiałów (o 1,3 p. proc.) oraz przychodów finansowych (o 0,5 p. proc.).

W odniesieniu do 2018 r. zwiększył się udział kosztów własnych sprzedanych produktów (o 1,7 p. proc.) i pozostałych kosztów operacyjnych (o 0,1 p. proc.), obniżył się natomiast udział wartości sprzedanych towarów i materiałów (o 1,6 p. proc.) oraz kosztów finansowych (o 0,2 p. proc.).

Wykres 7. Struktura kosztów w układzie rodzajowym w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10-49 osób w okresie I-XII

Chart 7. The structure of costs by types in non-financial entities employing 10-49 persons in the period I-XII



Biorąc pod uwagę strukturę rodzajową kosztów obserwuje się m.in. wzrost udziału kosztów usług obcych i wynagrodzeń, natomiast spadek udziału kosztów zużycia materiałów i energii oraz amortyzacji.

2.3. Wyniki finansowe

2.3. Financial results

Wynik finansowy brutto badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r. wyniósł 3921,0 mln zł i był niższy o 15,8% w porównaniu z wynikiem uzyskanym rok wcześniej, natomiast w odniesieniu do wyniku finansowego brutto uzyskanego w 2017 r. odnotowano wzrost o 14,3%. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto osiągnęły poziom 422,4 mln zł i w skali roku obniżyły się o 21,9%, a w porównaniu z 2017 r. – o 7,6%. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 3498,5 mln zł, tj. o 15,0% niższym od wyniku finansowego netto uzyskanego przed rokiem, ale o 17,7% wyższym w porównaniu z 2017 r.

Największy spadek zarówno wyniku finansowego brutto, jak i wyniku finansowego netto w stosunku do osiągniętego w 2018 r. odnotowano w budownictwie, a następnie w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, natomiast największy wzrost – w górnictwie i wydobywaniu, a następnie w obsłudze rynku nieruchomości, zakwaterowaniu i gastronomii oraz opiece zdrowotnej i pomocy społecznej.

2.4. Wskaźniki ekonomiczno-finansowe

2.4. Economic and financial indicators

W 2019 r. w badanych przedsiębiorstwach niefinansowych odnotowano pogorszenie podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych (z wyjątkiem wskaźnika płynności finansowej I stopnia) w odniesieniu do wyników z 2018 r., natomiast w porównaniu z 2017 r. obserwowano poprawę tych wskaźników.

Dla ogółu przedsiębiorstw tej grupy wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 93,6% i w porównaniu z 2018 r. wzrósł o 1,1 p. proc., a w odniesieniu do 2017 r. obniżył się o 0,7 p. proc. Najkorzystniejszy wskaźnik poziomu kosztów odnotowano w przedsiębiorstwach należących do sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (84,9%), a następnie w górnictwie i wydobywaniu (86,7%), informacji i komunikacji (89,9%), zakwaterowaniu i gastronomii (90,3%) oraz obsłudze rynku nieruchomości (90,8%).

Tablica 2. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10-49 osób

Table 2. Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10-49 persons

| Wyszczególnienie Specification | I-XII 2017 | I-XII 2018 | I-XII 2019 |
|--|------------|------------|------------|
| | w % | | in% |
| Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności Cost level indicator of the whole activity | 94,3 | 92,5 | 93,6 |
| Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator | 5,4 | 6,7 | 5,8 |
| Wskaźnik rentowności obrotu: Turnover profitability indicator: | | | |
| brutto gross | 5,7 | 7,5 | 6,4 |
| netto net | 5,0 | 6,7 | 5,7 |
| Wskaźnik płynności finansowej: Financial liquidity indicator: | | | |
| I stopnia first degree | 38,1 | 41,1 | 41,6 |
| II stopnia second degree | 111,6 | 118,5 | 113,9 |

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto ukształtował się na poziomie 5,8% i w skali roku obniżył się o 0,9 p. proc., natomiast w stosunku do 2017 r. wzrósł o 0,4 p. proc. Wskaźnik rentowności obrotu brutto wyniósł 6,4% i w porównaniu z 2018 r. obniżył się o 1,1 p. proc., a w odniesieniu do 2017 r. wzrósł o 0,7 p. proc. Wskaźnik rentowności obrotu netto osiągnął poziom 5,7% i w skali roku obniżył się o 1,0 p. proc., a w stosunku do 2017 r. wzrósł o 0,7 p. proc. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 41,6% i był wyższy zarówno w odniesieniu do 2018 r., jak i w porównaniu z 2017 r. odpowiednio o: 0,5 p. proc. i 3,5 p. proc., natomiast wskaźnik płynności finansowej II stopnia ukształtował się na poziomie 113,9% i w skali roku obniżył się o 4,6 p. proc., a w odniesieniu do 2017 r. wzrósł o 2,3 p. proc.

2.5. Aktywa obrotowe

2.5. Current assets

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw w końcu grudnia 2019 r. wynosiła 24287,4 mln zł i w porównaniu z końcem grudnia 2018 r. wzrosła o 1,8%, a w odniesieniu do stanu w końcu grudnia 2017 r. – o 3,4%. Największy udział w aktywach obrotowych miały należności krótkoterminowe (45,4%), a ich wartość ukształtowała się na poziomie 11025,0 mln zł. Wartość należności krótkoterminowych zmniejszyła się zarówno w skali roku (o 1,1%), jak i w porównaniu z 2017 r. (o 1,5%). Wartość inwestycji krótkoterminowych osiągnęła poziom 6358,3 mln zł i wzrosła zarówno w stosunku do 2018 r., jak i w odniesieniu do 2017 r. odpowiednio o: 7,6% i 9,5%. Wartość zapasów ogółu badanych przedsiębiorstw niefinansowych wynosiła 6250,6 mln zł, tj. o 1,2% więcej niż rok wcześniej i o 4,7% więcej niż w 2017 r.

2.6. Zobowiązania

2.6. Liabilities

W końcu grudnia 2019 r. zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) badanych przedsiębiorstw wynosiły 20014,6 mln zł i były większe zarówno w porównaniu ze stanem w końcu grudnia 2018 r. (o 8,6%), jak i w końcu grudnia 2017 r. (o 2,2%). Zobowiązania długoterminowe osiągnęły poziom 4747,8 mln zł, tj. wyższy niż przed rokiem i w końcu grudnia 2017 r. odpowiednio o: 17,5% i 9,4%. Zobowiązania krótkoterminowe ukształtowały się na poziomie 15266,8 mln zł i w porównaniu z końcem grudnia 2018 r. wzrosły o 6,1%, a w odniesieniu do stanu w końcu grudnia 2017 r. – o 0,2%.

Rozdział 3. Ogólna charakterystyka przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób

Chapter 3. General characteristics of non-financial entities employing 50 persons and more

3.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych

3.1. The number of non-financial entities

W 2019 r. badaniem wyników finansowych objęto 2222 przedsiębiorstwa z województwa śląskiego o liczbie pracujących 50 i więcej osób. Liczba tych podmiotów gospodarczych zmniejszyła się zarówno w skali roku, jak i w odniesieniu do 2017 r. odpowiednio o: 49 jednostek i 35 jednostek. Ponad połowa przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób należała do sekcji przetwórstwo przemysłowe oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (odpowiednio: 42,5% i 15,8%). Znaczny udział miały również podmioty należące do sekcji budownictwo (7,7%), a także administrowanie i działalność wspierająca (6,0%).

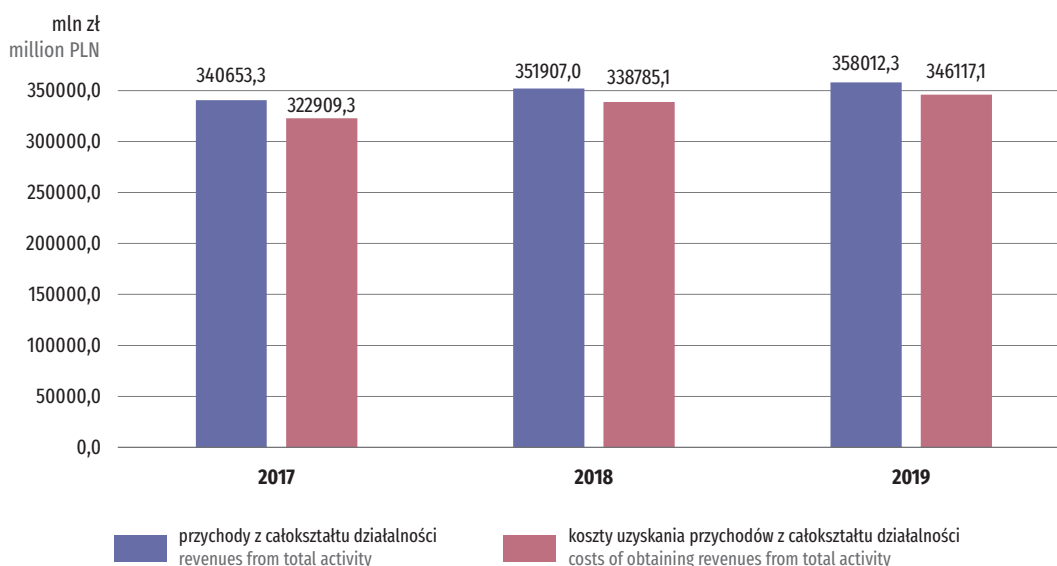
3.2. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania

3.2. Revenues from total activity and costs of obtaining them

Przychody z całokształtu działalności osiągnięte przez badane przedsiębiorstwa niefinansowe w 2019 r. ukształtowały się na poziomie 358012,3 mln zł i były wyższe zarówno w porównaniu z 2018 r. (o 1,7%), jak i w odniesieniu do 2017 r. (o 5,1%). Koszty uzyskania tych przychodów wyniosły 346117,1 mln zł i wzrosły zarówno w relacji do 2018 r., jak i 2017 r. odpowiednio o: 2,2% i 7,2%.

Wykres 8. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w okresie I-XII

Chart 8. Revenues from total activity and costs of obtaining them in non-financial entities employing 50 persons and more in the period I-XII



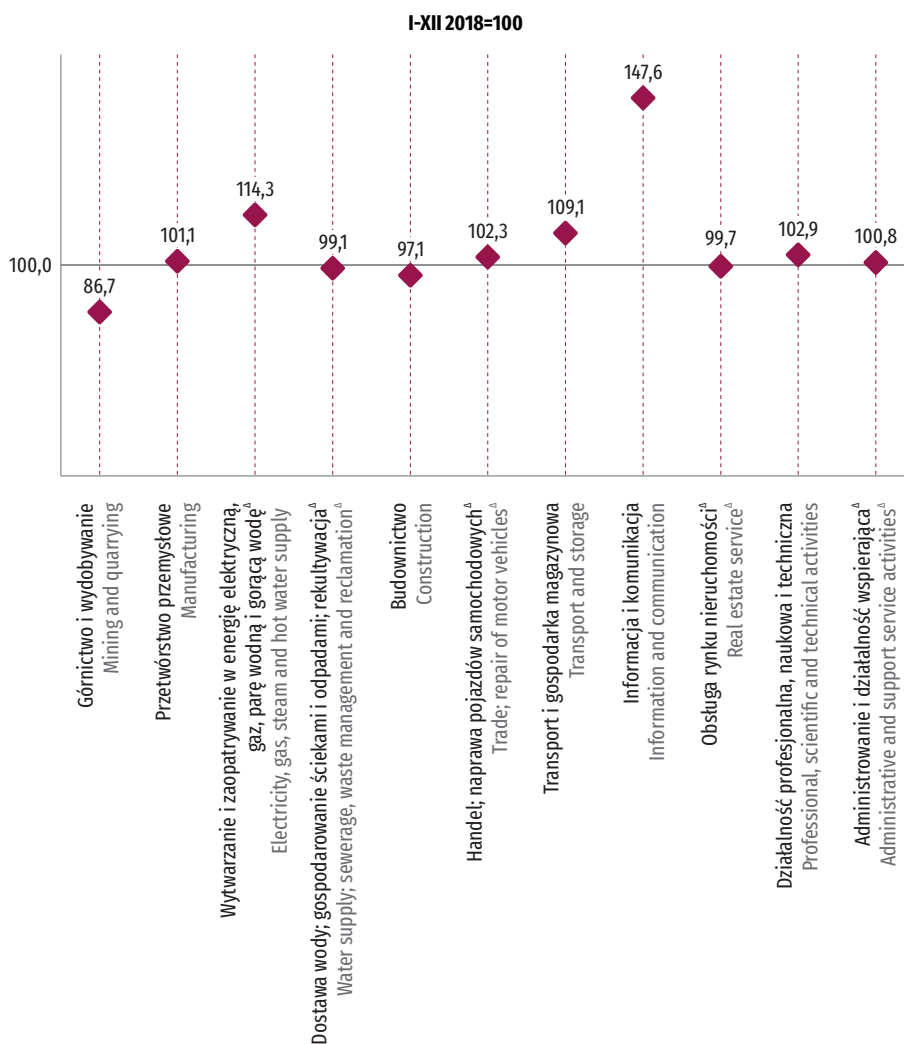
W 2019 r., podobnie jak w 2 latach poprzednich, w strukturze przychodów z całokształtu działalności największy udział miały podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (54,6%). Znaczny udział odnotowano także w jednostkach należących do sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (16,3%).

W porównaniu z 2018 r. wzrost przychodów z całokształtu działalności odnotowano m.in. w sekcjach: informacja i komunikacja (o 47,6%), działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (o 26,6%), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 14,3%), zakwaterowanie i gastronomia (o 11,8%) oraz transport i gospodarka magazynowa (o 9,1%). Spadek przychodów wystąpił m.in. w górnictwie i wydobywaniu (o 13,3%) oraz w budownictwie (o 2,9%).

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ukształtowały się na poziomie 347924,8 mln zł i były wyższe niż przed rokiem o 2,0%.

Wykres 9. Dynamika przychodów z całokształtu działalności według wybranych sekcji PKD 2007 w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w okresie I-XII 2019 r.

Chart 9. The dynamics of revenues from all activities by selected sections PKD 2007 in non-financial entities employing 50 persons and more in the period I-XII 2019



W strukturze kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności w 2019 r. dominowały koszty własne sprzedanych produktów (73,5%). Znaczny udział miała także wartość sprzedanych towarów i materiałów (23,7%). Udział pozostałych kosztów operacyjnych oraz kosztów finansowych wyniósł 1,5% i 1,3%. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów ukształtowały się na poziomie 336384,0 mln zł i wzrosły w skali roku o 3,0%. Wzrost kosztów odnotowano m.in. w: informacji i komunikacji (o 50,5%), działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (o 28,5%) oraz w zakwaterowaniu i gastronomii (o 12,5%), natomiast spadek wystąpił m.in. w górnictwie i wydobywaniu (o 3,6%) oraz w budownictwie (o 3,4%).

W strukturze rodzajowej kosztów największy udział miały materiały i energia – 52,0% (o 1,9 p. proc. mniej niż w roku poprzednim), a następnie usługi obce – 18,1% (o 0,5 p. proc. więcej) oraz wynagrodzenia – 16,0% (o 0,6 p. proc. więcej).

3.3. Wyniki finansowe

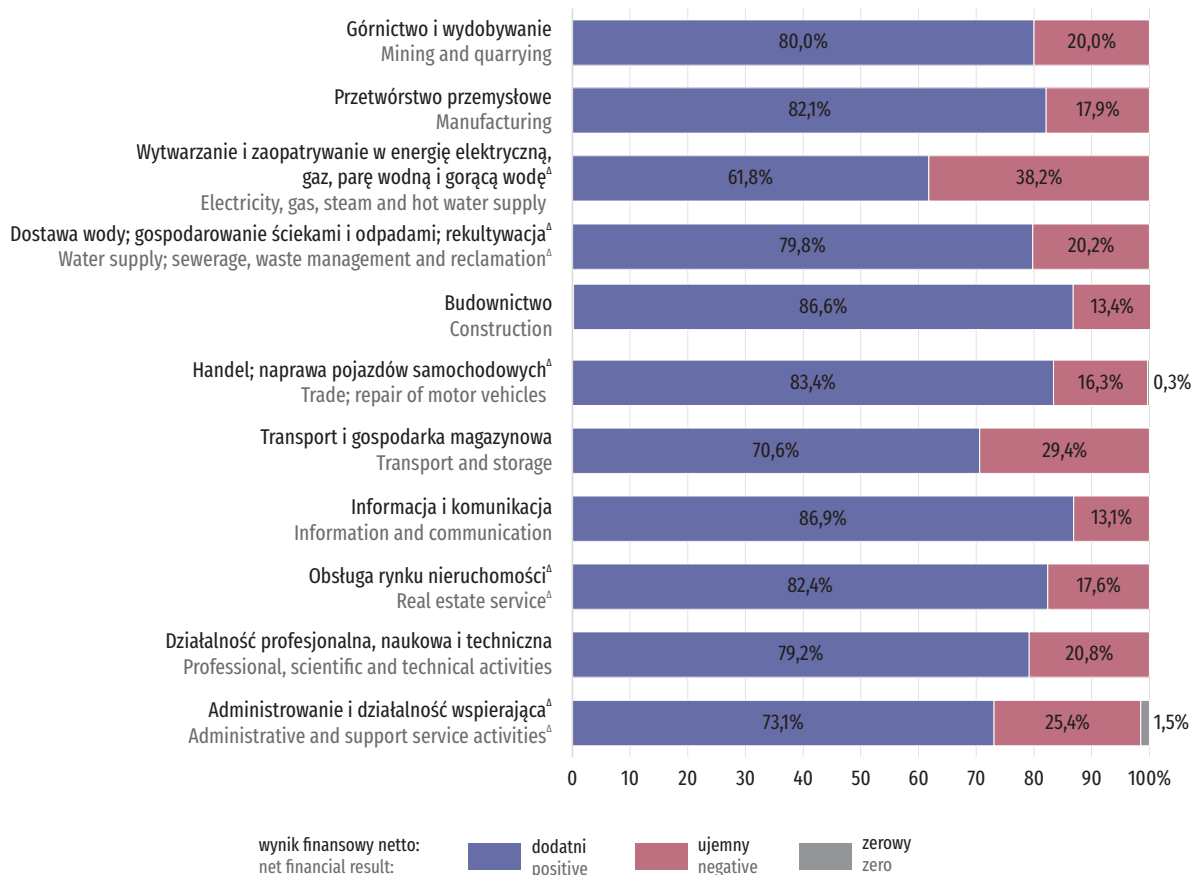
3.3. Financial results

Wynik finansowy brutto badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r. wyniósł 11895,2 mln zł i był niższy zarówno w porównaniu z wynikiem uzyskanym w 2018 r., jak i w odniesieniu do 2017 r. odpowiednio o: 9,3% i 33,0%. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto osiągnęły poziom 2468,7 mln zł i w skali roku wzrosły o 1,5%, a w porównaniu z 2017 r. obniżyły się o 14,9%. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 9426,5 mln zł, tj. o 11,8% niższym od wyniku finansowego netto uzyskanego przed rokiem i o 36,5% niższym w porównaniu z 2017 r.

Zysk netto wykazało 80,1% badanych przedsiębiorstw niefinansowych (przed rokiem – 79,8%, w 2017 r. – 81,2%), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 82,8% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (przed rokiem – 82,8%, w 2017 r. – 87,1%).

Wykres 10. Struktura przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób według uzyskiwanego wyniku finansowego netto oraz wybranych sekcji PKD 2007 w okresie I-XII 2019 r.

Chart 10. The structure of non-financial entities employing 50 persons and more according to net financial result and selected sections PKD 2007 in the period I-XII 2019



Największy spadek zarówno wyniku finansowego brutto, jak i wyniku finansowego netto w stosunku do osiągniętego w 2018 r. odnotowano w górnictwie i wydobywaniu, a następnie w obsłudze rynku nieruchomości, handlu; naprawie pojazdów samochodowych oraz działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, natomiast największy wzrost – w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, a następnie w informacji i komunikacji oraz transporcie i gospodarce magazynowej.

3.4. Wskaźniki ekonomiczno-finansowe

3.4. Economic and financial indicators

W 2019 r. w badanych przedsiębiorstwach niefinansowych odnotowano pogorszenie podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych zarówno w odniesieniu do wyników z 2018 r. (z wyjątkiem wskaźników płynności finansowej I i II stopnia), jak i w porównaniu z 2017 r.

Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności dla badanych podmiotów gospodarczych wyniósł 96,7% i w skali roku wzrósł o 0,4 p. proc., a w porównaniu z 2017 r. – o 1,9 p. proc. Najkorzystniejszy wskaźnik poziomu kosztów odnotowano w przedsiębiorstwach należących do sekcji informacja i komunikacja (92,5%), a następnie w zakwaterowaniu i gastronomii (92,8%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (94,4%) oraz w budownictwie (94,7%).

Tablica 3. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób

Table 3. Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 50 persons and more

| Wyszczególnienie Specification | I-XII 2017 | I-XII 2018 | I-XII 2019 |
|--|------------|------------|------------|
| | w % | | in% |
| Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności Cost level indicator of the whole activity | 94,8 | 96,3 | 96,7 |
| Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator | 4,6 | 4,2 | 3,3 |
| Wskaźnik rentowności obrotu: Turnover profitability indicator: | | | |
| brutto gross | 5,2 | 3,7 | 3,3 |
| netto net | 4,4 | 3,0 | 2,6 |
| Wskaźnik płynności finansowej: Financial liquidity indicator: | | | |
| I stopnia first degree | 35,6 | 31,6 | 33,4 |
| II stopnia second degree | 101,2 | 91,6 | 92,2 |

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto ukształtował się na poziomie 3,3% i w skali roku obniżył się o 0,9 p. proc., a w odniesieniu do 2017 r. – o 1,3 p. proc. Wskaźnik rentowności obrotu brutto wyniósł 3,3% i w porównaniu z 2018 r. obniżył się o 0,4 p. proc., a w odniesieniu do 2017 r. – o 1,9 p. proc. Wskaźnik rentowności obrotu netto osiągnął poziom 2,6% i w skali roku obniżył się o 0,4 p. proc., a w stosunku do 2017 r. – o 1,8 p. proc. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 33,4% i był wyższy w odniesieniu do 2018 r. (o 1,8 p. proc.), ale w porównaniu z 2017 r. obniżył się o 2,2 p. proc., natomiast wskaźnik płynności finansowej II stopnia ukształtował się na poziomie 92,2% i w skali roku wzrósł o 0,6 p. proc., a w odniesieniu do 2017 r. obniżył się o 9,0 p. proc.

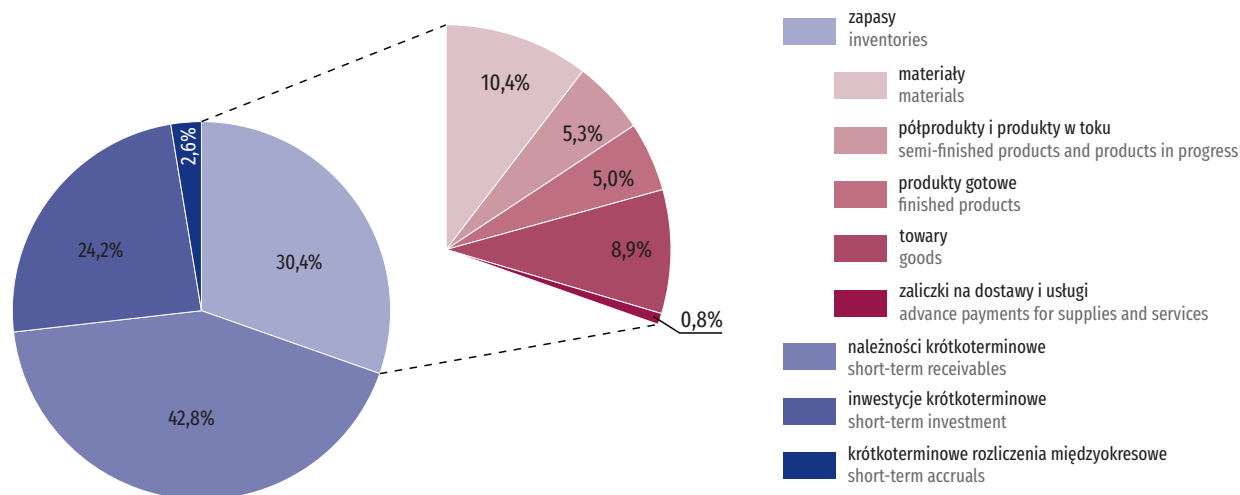
3.5. Aktywa obrotowe

3.5. Current assets

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw niefinansowych w końcu 2019 r. wyniosła 130951,8 mln zł i w porównaniu z końcem grudnia 2018 r. wzrosła o 4,7%, a w odniesieniu do stanu w końcu grudnia 2017 r. – o 8,1%. Największy udział w aktywach obrotowych miały należności krótkoterminowe (42,8%), a ich wartość ukształtowała się na poziomie 55992,2 mln zł. Wartość należności krótkoterminowych wzrosła zarówno w skali roku (o 2,3%), jak i w porównaniu z 2017 r. (o 2,1%). Wartość zapasów badanych przedsiębiorstw niefinansowych wynosiła 39772,1 mln zł, tj. o 3,0% więcej niż rok wcześniej i o 19,2% więcej niż w 2017 r. Wartość inwestycji krótkoterminowych osiągnęła poziom 31724,9 mln zł i wzrosła zarówno w stosunku do 2018 r., jak i w odniesieniu do 2017 r. odpowiednio o: 10,3% i 6,7%.

Wykres 11. Struktura aktywów obrotowych w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób w 2019 r.
Stan w dniu 31 grudnia

Chart 11. The structure of current assets of non-financial entities employing 50 persons and more in 2019
As of 31st December



W strukturze zapasów w skali roku zwiększył się udział produktów gotowych (o 1,1 p. proc.) oraz półproduktów i produktów w toku (o 0,1 p. proc.), obniżył się natomiast udział towarów i materiałów (po 0,4 p. proc.).

3.6. Zobowiązania

3.6. Liabilities

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) w końcu 2019 r. osiągnęły wartość 138081,1 mln zł, tj. wyższą niż przed rokiem i w końcu 2017 r. odpowiednio o: 7,9% i 12,5%. Zobowiązania długoterminowe wynosiły 42982,4 mln zł i stanowiły 31,1% zobowiązań ogółem. Wartość zobowiązań długoterminowych wzrosła zarówno w porównaniu z końcem 2018 r., jak i odniesieniu do końca 2017 r. odpowiednio o: 16,7% i 9,8%.

Zobowiązania krótkoterminowe w końcu 2019 r. ukształtowały się na poziomie 95098,7 mln zł, tj. wyższym o 4,4% niż przed rokiem i o 13,8% niż w końcu 2017 r. Zobowiązania krótkoterminowe stanowiły 68,9% ogółu zobowiązań. Największy udział w zobowiązaniach krótkoterminowych miały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (49,6%), których wartość wynosiła 47202,9 mln zł i była wyższa niż w końcu 2018 r. i 2017 r. odpowiednio o: 2,2% i 4,0%.

Rozdział 4. Województwo śląskie na tle kraju

Chapter 4. Śląskie Voivodship against the background of the country

Liczba przedsiębiorstw niefinansowych objętych badaniem w 2019 r. w województwie śląskim stanowiła 13,2% liczby analogicznych podmiotów w kraju. W skali roku udział ten zmniejszył się o 0,2 p. proc. Podobnie jak przed rokiem, wśród ogółu badanych podmiotów dominowały przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10-49 osób. W 2019 r. stanowiły one 13,6% liczby podmiotów w tej klasie wielkości w kraju (o 0,1 p. proc. mniej niż w 2018 r.). Udział przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 50 i więcej osób zlokalizowanych na terenie województwa śląskiego w ogólnej liczbie podmiotów w tej klasie wielkości w kraju wyniósł 12,5% (o 0,3 p. proc. mniej niż w 2018 r.).

Udział przedsiębiorstw niefinansowych województwa śląskiego w wynikach finansowych osiągniętych przez badane jednostki w kraju w 2019 r. przedstawiał się następująco:

- w podmiotach o liczbie pracujących 10-49 osób: 11,4% – w przychodach z całokształtu działalności, 11,3% – w kosztach ich uzyskania, 11,8% – w wyniku finansowym brutto oraz 12,0% – w wyniku finansowym netto;
- w podmiotach o liczbie pracujących 50 i więcej osób: 11,1% – w przychodach z całokształtu działalności, 11,2% – w kosztach ich uzyskania, 8,1% – w wyniku finansowym brutto oraz 7,8% – w wyniku finansowym netto.

Tablica 4. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle kraju w okresie I-XII 2019 r.

Table 4. Basic economic and financial indicators of non-financial entities employing 10 persons and more against the background of the country in the period I-XII 2019

| Wyszczególnienie Specification | Śląskie | | Polska Poland | |
|--|---------|------|------------------|-------|
| | w % | in % | | |
| Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności Cost level indicator of the whole activity | 96,2 | | | 95,2 |
| Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator | 3,7 | | | 4,7 |
| Wskaźnik rentowności obrotu: Turnover profitability indicator: | | | | |
| brutto gross | 3,8 | | | 4,8 |
| netto net | 3,1 | | | 4,0 |
| Wskaźnik płynności finansowej: Financial liquidity indicator: | | | | |
| I stopnia first degree | 34,5 | | | 38,7 |
| II stopnia second degree | 95,2 | | | 101,1 |

Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe badanych przedsiębiorstw niefinansowych województwa śląskiego w 2019 r. były gorsze od uzyskanych przez analogiczne podmioty gospodarcze w kraju.

Uwagi metodologiczne

Źródła i zakres danych

Opisywana w publikacji zbiorowość obejmuje jednostki zorganizowane w formie spółek handlowych (osobowych i kapitałowych), spółek cywilnych, przedsiębiorstw państwowych, spółdzielni, oddziałów przedsiębiorców zagranicznych, osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą oraz państwowych jednostek organizacyjnych (z wyłączeniem prowadzących działalność badawczo-rozwojową).

Źródłem prezentowanych danych jest badanie przychodów, kosztów i wyniku finansowego oraz nakładów na środki trwałe (sprawozdanie sporządzane na formularzu GUS F-01/I-01 przez podmioty niefinansowe prowadzące księgi rachunkowe), realizowane co kwartał dla podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób oraz co pół roku dla podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób. Badanie obejmuje podmioty prowadzące działalność w zakresie: górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji, budownictwa, handlu; naprawy pojazdów samochodowych, transportu i gospodarki magazynowej, zakwaterowania i gastronomii, informacji i komunikacji, obsługi rynku nieruchomości, działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, administrowania i działalności wspierającej, edukacji (z wyłączeniem szkolnictwa wyższego), opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej), działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (z wyłączeniem instytucji kultury posiadających osobowość prawną) oraz pozostałej działalności usługowej (z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych).

Szczegółowe informacje o źródłach danych wykorzystywanych w kwartalnych badaniach przedsiębiorstw niefinansowych, a także o wynikach opracowywanych na podstawie tych badań i formach ich prezentacji zostały zaprezentowane w [Zeszytzie metodologicznym – Badania przedsiębiorstw niefinansowych](#) dostępnym na stronie Głównego Urzędu Statystycznego. Zeszyt ten stanowi kompendium wiedzy dla osób wykorzystujących wyniki badań przedsiębiorstw niefinansowych, pomocne w ich analizie i interpretacji. Dane z zakresu kwartalnych badań przedsiębiorstw niefinansowych można znaleźć również między innymi w [Dziedzinowej Bazie Wiedzy Przedsiębiorstwa Niefinansowe](#) oraz [Banku Danych Lokalnych](#) w części [Finanse Przedsiębiorstw](#), a także w [rocznikach statystycznych](#).

Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.

W publikacji zastosowano skróty nazw niektórych poziomów klasyfikacyjnych; skrócone nazwy oznaczone zostały w tablicach znakiem „Δ”. Zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw znajduje się poniżej:

POLSKA KLASYFIKACJA DZIAŁALNOŚCI – PKD 2007

| skrót | pełna nazwa |
|--|--|
| | sekcje |
| Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę | Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych |
| Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja | Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją |
| Handel; naprawa pojazdów samochodowych | Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle |
| Obsługa rynku nieruchomości | Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości |
| Administrowanie i działalność wspierająca | Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca |

POLSKA KLASYFIKACJA DZIAŁALNOŚCI – PKD 2007 (dok.)

| skrót | działy | pełna nazwa |
|---|--------|--|
| Produkcja wyrobów z metali | | Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń |
| Produkcja maszyn i urządzeń | | Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana |
| Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep | | Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli |

Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

1. Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- **przychody ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji; przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzspółnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

2. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem, pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

3. **Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów** stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

4. Od 2016 r., w wyniku nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r., wszystkie skutki zdarzeń, które wpływały na zyski i straty nadzwyczajne są zaliczane odpowiednio do pozostałych przychodów i pozostałych kosztów operacyjnych. Z uwagi na to od 2016 r. nie publikuje się danych o wyniku na działalności gospodarczej, ponieważ wynik na działalności gospodarczej jest równy **wynikowi finansowemu brutto**.

5. Wpływające na wynik finansowy brutto **obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego** obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy zawiera część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

6. **Wynik finansowy netto** (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia, tj. o podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów.

7. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych; obejmują one:
 - **zapasy** (rzeczowe aktywa obrotowe); do których zalicza się: **materiały** – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady, **półprodukty i produkty w toku** – produkcja niezakończona, tj. produkcja (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji, **produkty gotowe** – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp., **towary** – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci, **zaliczki** na poczet dostaw zapasów;
 - **należności krótkoterminowe** – ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
 - **inwestycje krótkoterminowe** – krótkoterminowe (obrotowe) aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne oraz inne inwestycje krótkoterminowe;
 - **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** – podlegające rozliczeniu w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów, jako odpowiednik przychodów niebędących jeszcze na dzień bilansowy należnościami z prawnego punktu widzenia;
- **zobowiązania** są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;
 - **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) są ogółem zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całością lub częścią pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
 - **zobowiązania długoterminowe** powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada później niż w roku następującym po dniu bilansowym.

8. Wskaźniki:

- **wskaźnik poziomu kosztów** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności sprzedaży brutto** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- **wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności finansowej III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Methodological notes

Sources and scope of data

The group presented in the publication includes organized entities in the form of commercial companies (personal and capital), civil partnerships, state-owned enterprises, cooperatives, branches of foreign entrepreneurs, natural persons conducting economic activity and state organizational units (excluding those conducting research and development).

The source of the presented data is the examination of revenues, costs and financial result as well as expenditure on fixed assets (CSO survey with symbol F-01/I-01 prepared by non-financial enterprises keeping accounting books) implemented quarterly for entities employing 50 people and more, and every six months for business entities with a number 10-49 people. The survey covers entities carrying out activities in the field of mining and quarrying, industrial processing, production and supply of electricity, gas, steam and hot water, water supply; sewerage and waste management; reclamation, construction, trade; repair of motor vehicles, transport and storage, accommodation and catering, information and communication, real estate services, professional, scientific and technical activities, administration and support activities, education (excl. tertiary education), health care and social assistance (excl. independent public health care facilities), activities related to culture, entertainment and recreation (excl. cultural institutions with legal personality), and other service activities (excl. trade unions and religious organizations).

Specific information on data sources used in quarterly and annual surveys of non-financial enterprises, as well as on the results developed on the basis of these surveys and forms of their presentation are presented in the [Methodological Handbook – Non-financial enterprises surveys](#). This Handbook is a compendium of knowledge for persons using the results of surveys of non-financial enterprises, helpful in their analysis and interpretation. Data from quarterly surveys of non-financial enterprises can also be found, among others, in the [Non-financial Enterprises Knowledge Databases](#) and in the [Local Data Bank](#) in the part of Finances of Enterprises conducting business as well as in [statistical yearbooks](#).

Relative numbers (indices, percentages) are, as a rule, calculated on the basis of absolute data expressed with higher precision than those presented in the tables.

The names of some classification levels used in publication have been abbreviated, abbreviations are marked in the tables with the sign “Δ”. The list of abbreviations used and their full names are given below:

POLISH CLASSIFICATION OF ACTIVITIES – PKD 2007

| abbreviation | full name |
|---|--|
| | sections |
| Electricity, gas, steam and hot water supply | Electricity, gas, steam, hot water and air conditioning supply |
| Water supply; sewerage, waste management; reclamation | Water supply; sewerage, waste management and remediation activities |
| Trade; repair of motor vehicles | Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles including motorcycles |
| Real estate service | Real estate activities |
| Administrative and support service | Administrative and support service activities |

POLISH CLASSIFICATION OF ACTIVITIES – PKD 2007 (cont.)

| abbreviation | divisions | full name |
|---|-----------|---|
| Manufacture of metal products | | Manufacture of metal finished products excluding machinery and equipment |
| Manufacture of machinery and equipment | | Manufacture of machinery and equipment n.e.c. |
| Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers | | Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers excluding motorcycles |

Basic definitions and economical indicators used in publication

1. Revenues from total activity includes:

- **net revenues from the sale of products** in the country and for export (finished goods, semi-finished products and services) produced by the entity, as well as packaging, equipment and external services, if they are invoiced to customers including products;
- **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for the purpose of resale in the unprocessed state of tangible current assets and products manufactured by the entity, if they are sold in the network of own stores in addition to goods of foreign production; revenues from the sale of products, goods and materials for export include intra-Community supply to EU memberstates and exports to non-EU countries;
- **other operating income**, i.e. revenues indirectly related to the operating activity of the entity, in particular: profit on disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), received free of charge, including by way of donation, assets (cash), damages, released reserves, adjustments of impairment losses on non-financial assets, revenues from social activities, income from rental or lease of fixed assets or investments in real estate and rights;
- **financial income**, i.e. amounts due from dividends and shares in profits, interest on loans granted, interest on time deposits, interest on arrears, profit on disposal of investments (sales), reduction of revaluation write-downs of investment on total or partial cessation of causes causing permanent loss of their value, the surplus of positive exchange differences over the negative ones.

2. The costs of obtaining revenues from total activity include:

- **own cost of sold products, goods and materials** related to the main operating activity, including the value of goods and materials sold and total costs less the cost of producing services for the entity's own needs and adjusted for changes in the state of products;
- **other operating costs**, i.e. costs indirectly related to the operating activity of the entity, in particular: loss on the disposal of non-financial fixed assets, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned depreciation charges (impairment write-offs), penalties, fines, damages, written off in part or all of the receivables in connection with bankruptcy, arrangement and recovery proceedings, provisions for certain or highly probable future liabilities (losses from economic transactions in progress), revaluation write-offs for non-financial assets, costs maintaining social facilities, donations or transferred fixed assets free of charge;
- **financial costs**, i.e. interest on loans and borrowings, interest and discount on bonds issued by the entity, interest on arrears, loss on disposal of investments, write-downs on revaluation of investments, surplus on foreign exchange losses over positive ones.

3. **The result on sales of products, goods and materials** is the difference between net revenues from sales of products, goods and materials and the costs incurred to obtain them (own cost of products, goods and materials sold).

4. Since 2016, amendment to the Accounting Act of 29 September 1994, all effects of events that affected extraordinary gains and losses are classified as other revenues and other operating costs. Due to this, data on the result on business activity will not be published since 2016, as the result on economic activity is equal to **the gross financial result**.

5. **The obligatory charges on the financial result** that affect the gross financial result include income tax from legal and natural persons as well as other payments resulting from separate regulations. Income tax affecting the financial result includes the current and deferred part. Deferred part is the difference between the state of reserves and deferred tax assets (due to temporary differences between gross financial result and tax base resulting from differences in revenue and cost recognition in accordance with accounting regulations and tax regulations) at the end and beginning of the reporting period.

6. **Net financial result** (profit or loss) is the gross financial result less the mandatory charges (i.e. income tax from legal and natural persons and other payments resulting from separate provisions).

7. Current assets and liabilities:

- **current assets** are part of property resources controlled by the entity used in operating activities of a reliably determined value, resulting from past events that will result in future economic benefits to the entity; they include:
 - **inventories** are tangible components of current assets, which include: **materials** – raw materials, basic and auxiliary materials, semi-finished foreign products, packaging, spare parts and waste, **semi-finished products and products in progress** – work-in-progress, i.e. production (services, including construction works) in progress and semi-finished products (semi-finished products) of own production, **finished products** – finished products, services rendered, completed works, including construction and assembly works, scientific and research works, design works, surveying and cartography, etc., **goods** – tangible components of current assets acquired for the purpose of resale in an unchanged form, **advance payments** for supplies;
 - **short-term receivables** – total trade receivables and all or part of receivables from other items not classified as financial assets, which become due within 12 months from the balance sheet date;
 - **short-term investments** – short-term assets acquired in order to achieve economic benefits resulting from the increase in the value of these assets;
 - **short-term accruals** – settlements that last no longer than 12 months from the balance sheet date accruals and prepaid expenses and deferred income as an equivalent of revenues that are not receivable from the legal point of view at the balance sheet date;
- **liabilities** are obligations resulting from past events to provide services of a reliably determined value that result in the use of an entity's existing or future assets;
 - **short-term liabilities** (excluding special funds) are all trade liabilities as well as all or part of other liabilities that become due within 12 months from the balance sheet date;
 - **long-term liabilities** are total liabilities whose repayment period as at the balance sheet date it is longer than one year, with the exception of trade liabilities.

8. **Indicators:**

- **cost level indicator** is the relation of the costs of obtaining revenues from total activity to revenues from total activity;

- **gross sales profitability indicator** is the ratio of the result from the sale of products, goods and materials to net revenues from the sale of products, goods and materials;
- **gross turnover profitability indicator** is the relation of gross financial result to revenues from total activity;
- **net turnover profitability indicator** is the ratio of net financial result to revenues from total activity;
- **first degree financial liquidity indicator** is the ratio of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds);
- **second degree financial liquidity indicator** is the ratio of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds);
- **third degree financial liquidity indicator** is the ratio of the entity's current assets (inventories, short-term receivables, short-term investments and short-term accruals) to short-term liabilities (excluding special funds).